

Читайте в номере:

Дорогие друзья!



Редакция журнала «Канон» сердечно поздравляет вас с праздником День Благодарения, самым «старым» официальным праздником Соединенных Штатов, отмечаемым ежегодно в последний четверг ноября.

Этот праздник напоминает нам о том времени, когда в декабре 1620 года первые пилигримы сошли на берег, в том месте, где теперь расположен город Плимут, штат Массачузетс. Путешествие из Англии в Америку на парусном корабле «Майский цветок» было нелегким и продолжалось два месяца. Но еще труднее оказалось выжить на новой земле. В течение первой зимы, из 102 человек переселенцев, в живых осталось только 52. И им тоже пришлось бы уйти в мир иной, если бы не помощь местных индейцев. Индейцы построили для пришельцев вигвамы, снабдили их водой, мясом и овощами, научили выращивать кукуруру и картофель. Прибывшие, в основном, принадлежали к гонимой секте пуритан. В Америку их привело стремление обрести религиозную свободу, ибо у себя на родине в Англии они подвергались суровым гонениям за чтение и изучение Библии. После того, как первые, самые серьезные трудности были преодолены, переселенцы, следуя стиху 18, Второго послания апостола Павла к фессалоникийцам,

«За все благодарите, ибо такова о вас воля Божия во Иисусе Христе»

устроили праздник, на который пригласили своих спасителей - индейцев. Угощение состояло из жареной индейки, птицы обитавшей в то время только на американском континенте, брусничного соусом и тыквы. Со временем, это событие стало национальной традицией. В День Благодарения, каждая американская семья собирается за общим столом, чтобы поблагодарить Господа за Его щедрые дары, и съесть традиционную индейку.

Мы желаем всем нашим читателям провести этот день в кругу семьи, вкусно поесть, и не забыть вспомнить о Боге, о Его щедрых дарах и бесконечной милости.

Олег Мартыненко
главный редактор

Ежемесячный тираж до 10 000. Распространяется дважды в месяц. Журнал издается при поддержке славянских бизнесов, организаций и заинтересованных лиц. Заявки на рекламу, а также Ваши отзывы направляйте в редакцию по адресу Kanon × 14400 Bel-Red Rd, Suite #101-B, Bellevue, WA 98007-3939. Рекламный отдел (425) 772-8462 × e-mail info@kanonseattle.com Перепечатка из Канона и воспроизведение дизайна, рекламы допускается только с письменного разрешения редакции. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов статей. 2004 © Kanon

Printed by Seaprint

Monthly circulation up to 10,000. Distributed twice a month. This publication is made possible through support from Slavic organizations and interested individuals. To place your ad or submit feedback, contact us at Kanon × 14400 Bel-Red Rd, Suite #101-B, Bellevue, WA 98007-3939. Advertising department (425) 772-8462 × e-mail info@kanonseattle.com No part of this publication may be reproduced by any means without the written permission from the publisher. Hand-written material is not returnable. The publisher is not responsible for information provided in the advertisement. The opinion of the publisher does not always correspond to that of author. Kanon does not endorse any of the products or services advertised. 2004 © Kanon

KANON Monthly Publication is published by KANON WA, LLC, 14400 Bel-Red Rd., Suite #101-B, Bellevue, WA 98007-3939.
For advertising information please contact

Office (425) 747-2662
Toll Free 1-866-440-26 62
Cell: (425) 772-8462
Fax (425) 740-0258
Web-site www.kanonseattle.com
E-mail: info@kanonseattle.com

At KANON, we value and encourage feedback from our readers. To comment on any story printed or to suggest a story idea, contact us at (425) 289-0280 or editor@kanonseattle.com

KANON provides index to our readers for their convenience as a FREE of charge courtesy. No discounts will be given to advertisers for misprints.



LIBERTY FINANCIAL GROUP

ФИНАНСИРОВАНИЕ $$ НЕДВИЖИМОСТИ

ОЛЬГА ТАРАСОВА

MORTGAGE BROKER

Группа профессионалов гарантирует высокий уровень обслуживания каждому клиенту:

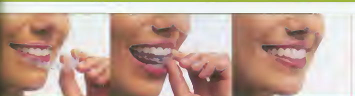
* Работаю совместно с Михаилом и Татьяной Ваксман;
* Грамотный подбор финансовых схем для случаев любой сложности;
* Программы с фиксированным и плавающим процентом;
* Программы с низкими процентами начиная с 1.00 %;**
* При покупке домов с целью сдачи в наём интерес 1.50 %;**
* Ссуды на покупку участков земли и строительство;
* Наличие собственного процессного центра и "in-house" underwriters помогает ускорить получение займа;
* 0% down, no mortgage insurance;
* Низкие closing costs;
* Программа "Closing Gift";

**APR 3.53%

Мы вас внимательно слушаем...

Cell...............(206)321-8898
Fax (direct).. (425)945-8122
Toll Free........(800)945-3016

205 108th Ave N.E.
Suite 270
Bellevue, WA 98004



invisalign™

Выравнивание зубов без металлических пластинок (braces)

Invisalign - это простой способ выравнивания зубов с использованием съёмных, удобных, невидимых выравнивателей, которые постепенно сдвигают зубы без применения металлической проволоки или пластинок.

Warner R. Young, DDS

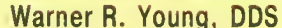
Specializing in Orthodontics Adults & Children
8299 161th Ave NE, #201, Redmond, WA 98052

425-885-7100 • 425-885-smile

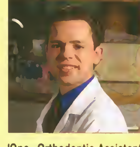
Звоните для бесплатной консультации
(стоимость $150)
Если Вы не говорите по-английски, спросите Юрия.

Улыбайтесь чаще с **Invisalign**!
Подробности на сайте: Invisalign.com





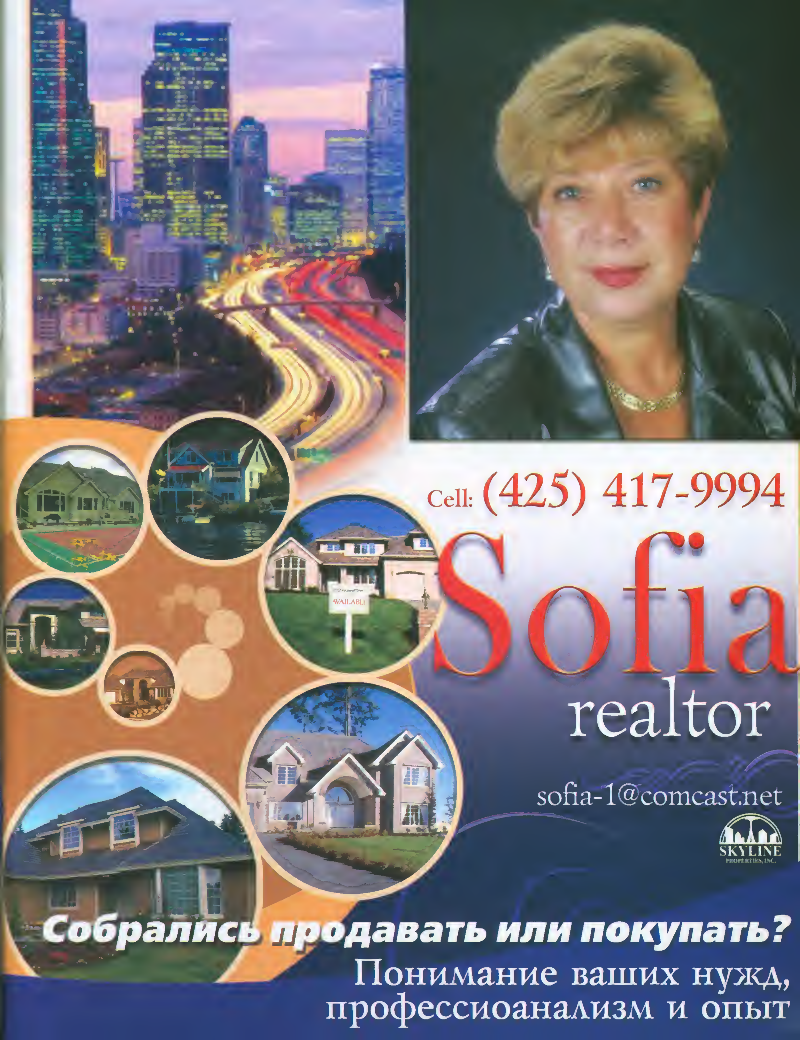
Warner R. Young, DDS



Юра, Orthodontic Assistant



"Young Smiles" - С нами Вы становитесь моложе!



AVAILABLE
Cell: (425) 417-9994
Sofia
realtor
sofia-1@comcast.net
SKYLINE
PROPERTIES, INC.
Собрались продавать или покупать?
Понимание ваших нужд,
профессиоанализм и опыт



Yana Dekhtyar

Cell: (206) 778-0501
Fax: (425) 732-6360

COMPASS POINT LENDING

Member of the Council
of Residential Specialists,
CRS Member
of the Commercial Brokers Association.
Relocation Processes Specialist.



Подберу для вас самую
лучшую программу!

- Closing Cost на Ваш дом будет дешевле, чем в любой Mortgage company
- 0% Down payment
- No Mortgage Insurance
- 80/20 program
- От 1.25 % до 1.95 % для домов по программе «Платить по выбору»
- Имеем различные программы 40, 30, 20, 15, 10, 7, 5, 3, 1 год



Vera Dekhtyar

Cell: (253) 332-3009
Office: (253) 804-6100
Fax: (253) 804-6104
Email: verad@johnlscott.com

Покупка и продажа домов,
квартир, коммерческих
зданий,а также домов,
конфискованных
банком.



- Перефинансирование
- Бесплатная консультация
- $1000 + Gift card в ресторан, если вы воспользовались нашими услугами



Выборы превратят Украину в расколотую страну

Факты:

Выборы президента Украины назначены на 31 октября 2004 года. Согласно конституции республики, главой государства может быть избран гражданин Украины, который достиг 35-летнего возраста, проживает в стране не менее 10 лет до дня выборов и владеет государственным языком. В случае если ни один из кандидатов не наберет более 50% голосов, назначается второй тур, в который выходят два кандидата, набравшие наибольшее количество голосов. По итогам второго тура президентом страны становится кандидат, набравший большее количество голосов. Президент Украины избирается сроком на 5 лет. Одно и то же лицо не имеет занимать пост президента страны более двух сроков подряд.

Избирательная кампания на Украине подошла к финалу. 30 октября прекращается агитационная кампания всех кандидатов. Гражданам республики даются "сутки на размышление" для того, чтобы определиться, кого же они захотят увидеть на высшем государственном посту.

По оценке аналитиков, пока оба основных кандидата идут бок о бок. В этом нет ничего удивительного. Программы господ Януковича и Ющенко напоминают братьев-близнецов. И в той, и в другой, содержатся положения о процветании самостийной Украины, борьбе с коррупцией, низких налогах, развитии рыночной экономики, становлении демократических норм и так далее.

Заметно отличается лишь риторика претендентов. Премьер Янукович обещает наладить более тесные связи с Россией, ввести двойное гражданство и обеспечить русскому языку статус второго государственного. Оппоненты задают вопрос, что мешало Януковичу сделать это раньше, и какие имеются гарантии, что сразу после выборов новый президент "не передумает".

Экс-премьер Ющенко обещает сделать Украину "европейской страной", сиречь добиться вступления в Евросоюз и НАТО, но при этом не портить отношения с Россией. Возникает вопрос, что мешало кандидату в президенты претворить эту программу в жизнь, когда он находился на самой вершине политической власти? Почему-то Ющенко забыл спросить и саму Европу - желают ли в Брюсселе принять в свои ряды 50-миллионную страну с нищим населением и отсталой экономикой?

Данные опросов общественного мнения противоречат друг другу - все зависит от того, по чьему заказу проводится мониторинг. По данным независимых наблюдателей, Янукович и Ющенко идут, что называется, "ноздря в ноздрю". Что выберет украинский народ - стабильность, предлагаемую Януковичем, или радикальные реформы, обещаемые Ющенко? Пока этот вопрос остается без ответа.

Избирательная кампания на Украине подошла к финалу. Велика вероятность, что в выбор может вмешаться и некая "третья сила". Так, на оппозиционных сайтах то и дело появляется информация о том, что власть уже начала подготовку к фальсификации результатов голосования, а в районе Киева отмечается передислокация войск. С противоположной стороны слышны голоса о том, что в Киев уже прибыли специалисты по "революциям роз", и в случае проигрыша Ющенко будет задействован "югославский" (или, если угодно, "грузинский") сценарий. Благо первая "репетиция" уже состоялась неделю назад, когда приверженцы Ющенко предприняли "штурм" Центризбиркома Украины.

Понятно, что силовой вариант, с чьей бы стороны ни был использован - со стороны власти или со стороны оппозиции - с истинным народным волеизъявлением ничего общего не имеет. Но, зная реалии современной политики, подобный сценарий едва ли можно полностью исключать. Украина после 31 октября рискует стать государством, расколотым на две непримиримые части.

Суперкомпьютер NASA поставил рекорд скорости вычислений

Columbia занимает большой зал в центре Эймса (фото с сайта sgi.com).

Агентство NASA собрало самый мощный в мире суперкомпьютер, пока неофициально, превзошедший рекорд скорости вычислений.

Машина Columbia собрана в исследовательском центре Эймса (Ames Research Center). Она состоит из 10 тысяч 240 процессоров Intel Itanium 2.

Columbia названа в честь погибшего шаттла. В её создании принимали участие компании Silicon Graphics и Intel.

На недавних испытаниях машина показала скорость длительной работы 42,7 терафлопа (триллионов операция в секунду), при этом в работу были подключены только четыре пятых её процессоров.

Так что создатели системы ожидают дальнейшего роста её мощности, после соответствующей отладки.

Эта скорость пока ещё не была зарегистрирована официально. Но вскоре ожидается подтверждение от Top500 Project, организации, которая должна обнародовать новый лист "Топ 500" компьютеров на конференции в Питсбурге в ноябре 2004 года.

Ещё недавно мы рассказывали о рекордной скорости вычислений машины BlueGene/L от IBM, побившей, в сентябре этого года японский суперкомпьютер "Симулятор Земли".

Как оказалось, рекорд IBM продержался всего месяц. Правда машина BlueGene/L ещё может взять реванш, так как тоже не закончена полностью.

Columbia будет использоваться NASA для моделирования глобального климата и космических исследований.

Россия уничтожит 20 процентов своего химоружия до весны 2007 года

20 процентов российского химического оружия будет ликвидировано к 2007 году. Об этом заявил представитель МИД РФ Александр Яковенко, комментируя итоги 38-й сессии Исполнительного совета Организации по запрещению химического оружия.

Сессия проходила с 12 по 15 октября в Гааге. На ней обсуждались практические вопросы уничтожения химоружия в соответствии с обязательствами по химконвенции, вопросы ее универсализации и создания национальных механизмов по имплементации химконвенции в государствах-участниках.

"Россия представила на сессии информацию о ходе уничтожения в нашей стране химоружия и о строительстве для этого новых объектов, что позволит нам

выполнить обязательства по ликвидации 20 процентов запасов химоружия к 29 апреля 2007 года, сроку, уже истекшему", - заявил Яковенко.

"В связи с тем, что к Конвенции недавно присоединилось новое государство - Ливия, располагающее химоружием, на сессии принята рекомендация о внесении в текст КЗХО технического изменения. Согласно ему, государства, присоединяющиеся к Конвенции по запрещению химоружия после 29 апреля 2003 года, смогут в случае необходимости осуществлять конверсию бывших объектов по производству химического оружия", - пояснил он.

"Согласно изменениям, государства, присоединяющиеся к Конвенции по запрещению химоружия после 29 апреля 2003 года, смогут в случае необходимости осуществлять конверсию бывших объектов по производству химического оружия", - сказал Яковенко.

"Приоритетным является содержащееся в КЗХО обязательство по уничтожению потенциала по производству химоружия, а конверсия в ней определяется как мера дополнительного и исключительного характера", - отметил Яковенко.

"Именно исходя из этого зафиксированного понимания, мы поддержали проект данной рекомендации Исполнительного совета", - сказал представитель МИД.
Россия перешла на "зимнее" время

Все российские регионы перешли на "зимнее" время.

Из-за большой протяженности территории страны для этого понадобилось 10 часов. Первыми начали жить по "зимнему" времени на Камчатке. В Москве в этот момент еще было шесть вечера субботы. Последними, кто перевел стрелки на час назад, стали жители самой западной - Калининградской области.

Как сказал ИТАР-ТАСС руководитель отдела Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии Никита Фатьянов "впервые стрелки часов были переведены в Великобритании в 1908 году".
По одной из версий, уточнил он, "удлинив световой день на один час с помощью "летнего" времени, прагматичные британцы хотели сэкономить на свечах". Их примеру последовали многие страны мира. Россия впервые перешла на "летнее" время в 1917 году, а с 1981 года переход стал осуществляться регулярно", - уточнил Фатьянов.

"Такое решение было принято в целях более полного использования светового дня и экономии электроэнергии", - отметил он. По оценкам энергетиков, благодаря переводу часов на "летнее" время ежегодно экономится около 2 млрд киловатт-часов электроэнергии.

До 1996 года отмена "летнего" времени в России осуществлялась в конце сентября, а не в последнее воскресенье октября, как во всей Европе. Период действия "летнего" времени в России был продлен по рекомендации Европейской экономической комиссии ООН, "чтобы соблюсти единый временной режим с другими странами".

Весной прошлого года группа депутатов Госдумы попыталась отменить "летнее" время, ссылаясь на заключения некоторых врачей, утверждающих, что перевод часов отрицательно сказывается на здоровье многих людей. Однако 19 марта 2003 года парламентарии большинством голосов отклонили законопроект "О переходе Российской Федерации к поясному времени".
В Российской академии медицинских наук заверили, что часовая разница во времени практически не отражается на самочувствии большинства россиян. "Лишь немногие ощущают дискомфорт, который проходит уже через одну-две недели", отметили медики.

Телекоммуникационный спутник "Экспресс АМ-1" выведен на целевую орбиту

Спутник "Экспресс АМ-1" при помощи разгонного блока в 8:45 мск субботы выведен на целевую орбиту, сообщил "Интерфаксу" представитель Командного пункта Роскосмоса. "Все системы ракеты-носителя и разгонного блока отработали нормально, в штатном режиме", - сообщил он.

Спутник "Экспресс АМ-1" создан НПО прикладной механики имени академика Решетнева (НПО ПМ). Он будет использоваться для предоставления пакета мультисервисных услуг (цифровое телерадиовещание, телефония, видеоконференцсвязь, передача данных, широкополосный доступ к интернету), а также для развития сетей связи на основе технологии малых станций VSAT.

Спутники серии "Экспресс-АМ" включены в Федеральную космическую программу России на 2001-2005 годы. "Экспресс-АМ" - это самые мощные отечественные космические аппараты подобного класса. Предназначены они для качественного обновления российской орбитальной группировки. Зоны обслуживания спутников "Экспресс-АМ" охватывают не только Россию, но и другие страны.

Это уже третий космический аппарат в серии "Экспресс-АМ", созданный "НПО прикладной механики" по контракту с ФГУП "Космическая связь". Субподрядчиком НПО ПМ в части модуля полезной нагрузки для космических аппаратов "Экспресс-АМ1" выступила японская фирма NTSpace.



ЦЕНТР ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

РАЗВОДЫ:
Алименты
Раздельное проживание
Родительский план
Раздел имущества



БАНКРОТСТВО

ВОЖДЕНИЕ В НЕТРЕЗВОМ СОСТОЯНИИ (DUI)
КРИМИНАЛЬНОЕ ПРАВО

SOCIAL SECURITY BENEFITS (SSI), WALFARE BENEFITS (DSHS)
НАРУШЕНИЕ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ



Наталья Петренко
ассистент адвоката

ЗАВЕЩАНИЯ

ИММИГРАЦИОННЫЕ УСЛУГИ
Визы в Россию, Украину
Политическое убежище
Оформление документов на Green Card, гражданство, воссоединение семьи
Вызов в Америку для ваших родственников и друзей
Визы для женихов и невест
Студенческие визы, гостевые, рабочие
Travel Passports

ПЕРЕВОДЫ РАЗЛИЧНЫХ СПРАВОК, ДИПЛОМОВ, ДОКУМЕНТОВ

НОТАРИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ – БЕСПЛАТНО

ДОВЕРЕННОСТИ

РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСОВ, КОРПОРАЦИЙ, LLC
Оформление документов под руководством адвоката
Оформление деловых договоров

Phone: (206) 353-4254

День Благодарения

За все благодарите, ибо такова о Вас воля Божья во Христе Иисусе.
Апостол Павел в Послании к Фессалоникийцам.

Нет более американского праздника, чем День Благодарения (Thankgivings Day). Нет менее политизированного праздника, чем День Благодарения. Сама идея празднования осени и окончания сбора урожая восходит к глубочайшей древности, но у американцев эти дни связаны еще и непосредственно с историей освоения новых земель. 26 декабря 1620 года после двухмесячного плавания к берегам Массачусетса к мысу Cape Cod причалил корабль Mayflower. Большинство пассажиров принадлежало к преследуемой в Англии секте пуритан. Новоявленные пилигримы пустились в столь опасное путешествие в надежде основать в Новом Свете колонию, где они смогли бы, наконец, обрести вожделенную свободу. В конце плавания, перед тем как сойти на неизведанную землю, пассажиры корабля - новые поселенцы - подписали документ, известный как "Соглашение на Мэйфлауре", которому американская историография придает судьбоносное значение как началу конституционного самоуправления, основе американской жизни и проявлению внутренней свободы духа, которую привезли с собой религиозные диссиденты, оппозиционеры, бросившие вызов средневековой фанатичной старушке Европе. Пилигримов ожидали невероятные трудности. Первая зима, которую им пришлось пережить на Новой Земле, была суровой и жестокой, из 102 поселенцев выжило всего 56.

А 1-го апреля следующего года произо-шло знаменательное событие. К Плимутскому поселе-нию, как оно тогда называлось, вышли два индейца - Самосет (Sa-moset) и Скуанто (Squan-to). Скуанто из племени Патсуикет (Patuxet) был необычным индейцем - около десяти лет назад он был насильно увезен в Англию. в 1614-м году вернулся, но вскоре был снова похищен и увезен уже в Испанию. В конце 1619 года он вновь вернулся на родину, однако, племени своего не нашел - скорее всего, родичи вымерли от завезенных завоевателями инфекций. Он прибился к другому племени, и, когда на берегах Америки обосновалась маленькая колония, убедилсоплеменниковзаключитьспилигримами мир. Он уже знал мир Европы и понимал, что будущее - за европейской цивилизацией, и, воюя с поселенцами, аборигены могут добиться только собственной гибели. Итак, 1 апреля 1621 года. Самосет и Скуанто известили колонистов Плимута о прибытии Massasoit - вождя племен Вампаноаг (Wampanoag), обитавших на территории нынешних штатов Массачусетс и Род-Айленд. С ним были заключены мирный договор и военный союз.



А Скуанто стал не просто другом и переводчиком колонистов Плимута, но их ангелом–хранителем. Он обучил пилигримов маленьким, но жизненно необходимым "хитростям" жизни на новой земле. Например, особенностям выращивания кукурузы в условиях холмистой местности, используя рыбу в качестве удобрения, способам лова диких индюшек, научил выращивать табак, бобы и тыквы, отличать съедобные растения от ядовитых, показал родники с питьевой водой, охотничьи тропы и рыбные места. Благодаря его помощи урожай в октябре был очень обильным, и плимутцы смо-гли запастись достаточ-ным количеством пропитания на всю зиму. У них было вдоволь кукурузы, фруктов и овощей, вяленой рыбы и копченого мяса. Но самое главное — Скуанто был посредником в переговорах с соседними племенами индейцев, обеспечив колонистам их дружеское отношение и помощь. Совершенно уверенно можно сказать, что без его участия первая колония европейцев не выжила бы на новой земле. И губернатор пилигримов Уильям Брэдфорд установил день Благодарения для всех колонистов и их добрых соседей - индейцев. На празднование, кроме Сэмосэта и Скуанто, пришел вождь племени, а с ним еще 90 смельчаков. Три дня гремели барабаны и раздавался салют из ружей. Но не этот день стал прототипом современного праздника. Второе лето на новом месте было не таким удачным, а третье и вовсе выдалось засушливым. Тогда Брэдфорд назначил день поста и молитв, и вскоре после того пошел дождь! Чтобы отметить это чудесное событие, и был установлен День Благодарения.



Долгое время праздник был неофициальным в Новой Англии. Только в 1777 году Континентальный конгресс объявил об официальном национальном праздновании Дня Благодарения в декабре. Джордж Вашингтон в 1789 году провозгласил этот праздник национальным событием и по запросу Конгресса определил дату - 26 ноября, четверг. В его толковании это был день Благодарения американцев своей конституции. Но полностью национальным праздником День Благодарения был сделан в 1863 году, во время Гражданской войны, когда Президент, Авраам Линкольн (Abraham Lin-coln) объявил, что отныне четвертый четверг ноября будет отмечаться как День Благодарения. Окончательный перенос праздника на последний четверг ноября случился в 1939 году, благодаря указу Рузвельта. Говорят, что сделал он это по причинам сугубо экономическим. Дав вечно занятым гражданам своей страны два лишних дня отдыха, он правильно предположил, что те, прежде всего, отправятся запасаться подарками на Рождество. А четыре дня общенационального шоппинга положительно скажутся на американской казне. День Благодарения - семейный праздник, родные и друзья съезжаются со всей страны, чтобы посидеть за общим столом, уставленным традиционным угощением. Накануне все аэропорты Америки переполнены, а дороги забиты автомобилями. Кажется, вся страна приходит в движение, чтобы поспеть к домашнему очагу, где встречаются поколения, забываются обиды и вспоминается лучшее, что случилось за год. За столом и дети. С тех пор как они помнят себя, они также помнят и неторопливую щедрость Дня Благодарения, его особый умиротворенный дух. После еды кто-нибудь из взрослых обязательно скажет: "За что же мы благодарны в этом году?" – и каждый задумается о своем, а потом по очереди скажет: "Я благодарен за то, что...". Ответы предсказать невозможно. Они могут быть серьезными или шутливыми, практичными или сентиментальными, со слезами на глазах или с иронической улыбкой. Наверно, важно даже не то, что говоришь, а то, о чем думаешь и как откликаешься на вопрос – с открытой душой,

словно оказавшись иа секунду в невидимом храме.

О пилигримах, приехавших в Америку почти четыреста лет иазад на корабле “Mayflower”, слышал здесь каждый школьник. Пережив беды и лишеиия, они иаучились ценить простые радости. Поэтому вкусиый и сытный обед в этот день ие просто еда, а еще и особый ритуал, символ житейских удовольствий и связи с землей, приносящей людям свои плоды. Всегда есть кого и за что благодарить. Не жаловаться, а радоваться. Не сокрушаться об утраченном, а восхищаться подареиным. И верить в лучшее. У америкаиского Дия Благодарения существуют свои четко определеиные традиции: еда (всенепремеиная индейка, сладкий картофель ямс со взбитым цветочиым соусом, клюквеиный соус, иачинка из сухариых кубиков со специями, картошка, бататы, тыквеиный пирог и подливка), два выходиых дня, еще еда, просмотр футбольиых игр по телевизору, сиова еда, местные парады и еще больше еды. Неделя после Дня Благодареиия отмечается доедаиием остатков. Если же кто-то остался без праздничиого обеда, то его пригласят благотворительные оргаиизации. Сам президент иайдет время в своем жестком расписании и пойдет в этот деиь помогать кормить бездомных, бедных и стариков, иакладывая им на тарелки щедрые порции. Понятио, что и без его помощи обошлись бы, ио это тоже его роль – показывать страие пример благотворительиости. Еще одиа традиция - торжествеиная церемония помилования индейки. Более пятидесяти лет иазадее устаиовил Гарри Трумэн. В соответствии с этой традицией хотя бы одна иидейка должиа избежать участи оказаться на праздиичиом столе. В виде полушутливо-полусерьезного призиаиня роли индейки, а также роли милосердия американский президеит иакануне праздника объявляет помилование конкретной индейке, которую вместе с иим показывают по телевидеиию иа лужайке у Белого дома. Президент зачитывает указ и осторожио гладит встревоженную птицу. Позже ее отправляют в зоопарк, где оиа и живет до старости.

На сам День Благодарения устраивают парады. Первый парад прошелся вдоль западиого края Цеитральиого Парка в 1924 году, с тех пор каждый год процессию спонсирует торговый моистр Macy’s. С иее иачииается рождественский сезои, вывешивают красные плакатики SALE, шоппииг становится лихорадочиым. По осеииим улицам идет шествие, ио в отличие от европейских кариавалов иад толпой громоздятся ие куклы средиевековых персоиажей, а распираемый горячим воздухом миогометровый пес Снуппи, кот Гарфильд, свииья Пигги и прочие персоиажи америкаиской истории. Однажды огромный Cat In Hat вырвался из рук поводырей, врезался в фоиарный столб и обрушил его перекладину иа голову одиого из двух миллионов участииков парада. Отмеченная судьбой Катлии Короииа подала в суд на город, иа изготовителей столба, иа Мэйсиз, иа кота, требуя $ 395 000 000 компенсации. В 2001 году уходящий в отставку мэр Нью-Йорка Рудольф Джулиани решил заставить звезд кино поработать иа благо города. Он пригласил самых зиамеиитых актеров Голливуда принять участие в рекламной кампании, призванной продемоистрировать несгибаемый дух Нью-Йорка и привлечь в город туристов. В ежегодном параде, проходящем в Деиь Благодареиия, приняли участие Вуди Аллен (Woody Allen), Роберт де Ниро (Robert De Niro) и Билли Кристал (Billy Crystal). Урожеиец Нью-Йорка Вуди Аллеи порадовал прохожих мастерством катаиня иа коньках у Рокфеллер-центра, а де Ниро и Кристал выступили в иеобычиых ролях: Билли предстал в образе иидюшки, а де Ниро - в роли пилигрима. Кроме того, де Ниро дал обед иа 500 персои для пожариых и спасателей, работающих на завалах Всемириого торгового центра. Как известио, актер является весьма успешным ресторатором и владеет большим заведеиием на Манхэттене. “Манхэттен всегда был сердцем и душой города”, - заявил де Ниро. “И что бы с нами ии сделали, мы ие позволим террористам измеиить это”. К сожалению, история богата жестокими парадоксами, один из которых, с горечью коистатировал зиаменитый американский писатель Вашиигтон Ирвииг: “поступь цивилизации оставляла за собой следы, пропитаиные кровью аборигенов”. Но в тот святой деиь — оии были вместе, за одним столом — первые колоиисты и “последние могикане”. О чем они говорили, как понимали друг друга, и какие пели песни — мы можем только догадываться...

Права человека в бывшем СССР - 2003. Версия Госдепартамента США.

Госдепартамент США\State Department опубликовал доклад о свободе вероисповедания в странах мира. Согласно данным этого доклада, в большинстве стран бывшего СССР отмечен рост активности населения и увеличение влияния гражданского общества.

Россия

Хотя правительство России в целом соблюдало права человека, положение нескольких областях в 2003 году ухудшилось. Неудовлетворительными остаются действия властей в Чечне, откуда поступали достоверные сведения о серьезных нарушениях, в том числе многочисленные сообщения о незаконных убийствах и о жестоком обращении с гражданским населением со стороны, как федеральных сил безопасности, так и режима Кадырова, а также чеченских боевиков. Парламентские выборы в декабре 2003 года не соответствовали международным стандартам. Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) издала пресс-релиз, назвав мартовские президентские выборы "в целом хорошо организованными", но "лишенными элементов подлинной демократической состязательности". В течение всего 2003 и в начале 2004 года давление российских властей ослабляло свободу мнений и средств массовой информации, все большему давлению подвергались также независимые неправительственные организации (НПО) и их сторонники.



Продолжали поступать сообщения о том, что сотрудники правоохранительных органов прибегают к насилию и другому жестокому или унижающему поведению, часто оставаясь безнаказанными. Несколько укрепилась независимость судебной системы, хотя она серьезно искажена коррупцией и испытывает на себе неправомерное влияние исполнительной власти. Ряд дел о предполагаемом шпионаже продолжал вызывать озабоченность в связи с отсутствием надлежащей правовой процедуры и влиянием ФСБ на судебные дела. Власти преследовали некоторые религиозные группы и вводили ограничения на их деятельность. Этнические меньшинства, в том числе цыгане, выходцы с Кавказа и Средней Азии, подвергались дискриминации. Усилились ограничения на права работников, участились и сообщения о принудительном рабском и детском труде. США выделили на различные программы поддержки демократии в России примерно $79.2 млн., из которых около $48 млн. было выделено на программы обучения и обмена. Кроме того, в 2003 финансовом году Соединенные Штаты выделили в общей сложности $22.5 млн. на программы гуманитарной помощи для вынужденных переселенцев на Северном Кавказе.

Армения

Политика правительства в области прав человека оставалась неудовлетворительной. Президент Роберт Кочарян был переизбран в 2003 году на спорных выборах, которые были омрачены многочисленными серьезными нарушениями, вследствие которых выборы не удовлетворяли международным стандартам. Сотрудники сил безопасности допускали нарушения прав человека, поступали сообщения о необоснованных арестах. Исполнительная власть оказывала давление на судей, а некоторые судьи были коррумпированными. Действовали некоторые ограничения на свободу средств массовой информации, собраний, объединений и вероисповедания. Существовала проблема социального насилия против женщин. Объем помощи США в 2003 финансовом году составил $22.4 млн. , из которых около $12.2 млн. было выделено на финансирование программ обучения и обмена.

Беларусь

Президент Александр Лукашенко, впервые избранный в 1994 году, в 1996 году внес поправки в Конституцию в результате омраченного рядом серьезных недостатков референдума, а в 2001 году продлил свои полномочия посредством выборов, признанных ОБСЕ несвободными и нечестными. Выборы в местные органы власти в марте и ноябре 2003 года также не были ни свободными, ни честными. В 2003 году и в начале 2004 года политика правительства Лукашенко в области прав человека оставалась весьма неудовлетворительной и даже ухудшилась в ряде областей; несмотря на улучшения в отдельных областях, власти продолжали совершать многочисленные нарушения прав граждан. Правительство фактически продолжало отказывать гражданам в праве менять свое правительство. Службы безопасности продолжали преследовать и задерживать политических оппонентов, журналистов, активистов правозащитного и профсоюзного движений. Продолжались полицейский произвол и периодическое применение пыток к заключенным и задержанным. Власти по-прежнему отказывались прилагать серьезные усилия для расследований исчезновений известных оппозиционных политических деятелей в предыдущие годы и реагировать на заслуживающие доверия сообщения о причастности к этим исчезновениям правящего режима.

Помимо совершения массовых нарушений прав человека и гражданских прав режим провел явно спланированную кампанию

по закрытию независимых средств массовой информации и неправительственных организаций. Журналисты, критикующие правительство, подвергались административным наказаниям на основании обвинений в клевете. Правительство также усилило репрессии в отношении независимых профсоюзов. Власти продолжали ограничивать свободу вероисповедания, угрожая, штрафуя и арестовывая тех, кто занимался неофициальной религиозной деятельностью. Запугивание правительством оппозиционных партий и организаций гражданского общества строго препятствовало развитию прозрачного и демократического политического процесса. США выделили $8.9 млн. на финансирование программ поддержки независимых СМИ, политических партий, гражданского общества и профсоюзов, пропаганду свободных и честных выборов и власти закона, а также защиты прав человека.

Молдова

Хотя местные выборы в мае и июне 2003 года в целом соответствовали международным стандартам, наблюдатели выразили озабоченность в связи с запугиванием и арестами оппозиционных кандидатов, давлением на независимые средства массовой информации и использованием государственных СМИ для распространения тенденциозной информации. Правительство в целом соблюдало права своих граждан. Тем не менее, распространено мнение о том, что спецслужбы следят за политическими деятелями, используют несанкционированные прослушивающие устройства и временами проводят незаконные обыски. Действовал ряд ограничений на свободу печати, в том числе законы о диффамации и клевете, которые побуждали к самоцензуре, и правительство продолжало ограничивать доступ к независимым СМИ. В течение года правительство ввело новые ограничения на свободу объединений. Несколько религиозных групп продолжали сталкиваться с трудностями при официальной регистрации. Женщины, дети и цыгане подвергаются дискриминации. Приднестровские власти, по имеющимся сведениям, продолжали использовать пытки, произвольные аресты и задержания. Правозащитным группам было отказано в разрешении посетить заключенных в Приднестровье. Приднестровские власти преследовали независимые СМИ, ограничивали свободу объединений и вероисповедания, дискриминировали лиц, говорящих на цыганском языке. В 2003 финансовом году в рамках программ содействия демократии США израсходовали в общей сложности более $8.4 млн. Из этой суммы $4.2 млн. было выделено на учебные и обменные программы.

Украина

Проведенные с нарушениями парламентские и местные выборы в 2002 и 2003 годах ограничили право граждан менять свое правительство. Последние процедурно искаженные предложения о поправках к Конституции, внесенные в декабре 2003 и феврале 2004 года, вызвали сомнение в приверженности Украины демократии. Действия правительства в области прав человека оставались неудовлетворительными. Сотрудники спецслужб пытали арестованных .Проблемой оставались произвольные аресты, порой явно по политическим мотивам. Власти продолжали вмешиваться в деятельность средств массовой информации, преследуя и запугивая журналистов, подвергая материалы цензуре и вынуждая прибегать к самоцензуре. Правительство не обеспечило правосудия в связи с убийствами журналистов Георгия Гонгадзе и Игоря Александрова. В конце 2003 и начале 2004 года правительство усилило репрессии против гражданского общества, особенно представителей оппозиции и независимых СМИ, урезая гражданские и политические свободы и нарушая права человека. Конституция предусматривает независимость суда; однако суды подвержены политическому вмешательству и коррупции, рассмотрение дел часто откладывается. В 2003 финансовом году американская помощь Украине в области демократии составила в общей сложности $55 млн., из которых около $26.5 млн. было выделено на учебные и обменные программы.

Стратегия

Сосредоточитесь на получении пенсии. Объективность, тщательное планирование и систематическое, регулярное внесение денежных средств – это необходимые факторы, позволяющие воплотить Ваши пенсионные мечты в жизнь. Составляя план действий, помните о следующем:

Заплатите себе в первую очередь! Вам следует откладывать каждый лишний доллар, а после этого – еще несколько долларов свыше того...

Трезво оцените Ваши предполагаемые расходы при выходе на пенсию – они могут быть намного выше, чем Вы думаете.

Расходы на регулярно совершаемые ежедневные поездки могут понизиться, но на смену им придут, скорее всего, расходы на частые короткие поездки и путешествия.

Ваш моргидж может быть полностью выплачен, но стоимость проживания в доме может возрасти из-за инфляции и возросшей необходимости ремонтных работ (уже не говоря о налогах на недвижимость, налагаемых в ряде штатов).

Возможно, что Ваши дети уже покинут дом, но Вы все равно будете продолжать быть родителем – роль дедушки особенно дорого обходится тем, кто щедр к своим любимым...

Ваша продолжительность жизни будет, скорее всего, выше, чем у Ваших родителей, и поэтому уровень инфляции и растущая стоимость здравоохранения могут значительно уменьшить покупательскую способность любой регулярно получаемой Вами суммы.

Подоходные налоги могут быть снижены, но не в том случае, если Ваш доход позволит Вам продолжать поддерживать Ваш нынешний уровень жизни.

Откладывайте как можно больше не облагаемых налогами средств на индивидуальные пенсионные счета (IRA) и планы 401 (k), 403(b), или 501 (c)(3).

Регулярно вносите платежи в счет полиса страхования жизни или аннуитетов (annuities) для того, чтобы создать дополнительные сбережения с отсрочкой уплаты налогов.

Максимальные ограничения на размер не облагаемых налогами сбережений, устанавливаемые государством, как правило, не позволяют накопить суммы, необходимой для спокойного, обеспеченного выхода на пенсию.



Павел Ромбах,
Профессиональный Финансист, Предприниматель. 10 лет опыта в США

УСТАЛИ ОТ БОЛЬШОГО МЕСЯЧНОГО БИЛЛА? Или хотите КУПИТЬ хороший дом, за который можно платить не надрываясь?

Воспользуйтесь ссудой под 1.0%*

По Программе «Платить По Выбору».

Сумма Займа	Минимальный Мес. Платеж При 1.0%* (ссуда 30 лет)	Минимальный Мес. Платеж при 1.35%** (40-летняя ссуда)	*Сравните с обычным платежом на 30-летний займ под 5.5% годовых*
$200,000	**$643.00**	**$539.00**	*$1,135.58*
$250,000	**$804.00**	**$674.00**	*$1,419.47*
$300,000	**$965.00**	**$809.00**	*$1,703.37*
$350,000	**$1126.00**	**$944.00**	*$1987.26*
$400,000	**$1287.00**	**1079.00**	*$2271.16*

Главное возражение Ваших «советчиков» уже вполне известно: «Что будет если процент поднимится?» - Ничего страшного потому, что в этой программе есть **ОГРАНИЧИТЕЛЬ МЕСЯЧНОГО ПЛАТЕЖА!** Ваш **минимальный** месячный платеж, например, по ссуде 1.0% в **$250,000** **ни при каких обстоятельствах не может** возрасти более чем на $60 во второй год займа, $65 в третий год; $70 в четвертый год; $75 на пятый год.

Главное преимущество этой программы: **САМЫЙ НИЗКИЙ В ПРИРОДЕ ГАРАНТИРОВАННЫЙ НА 5 ЛЕТ МИНИМАЛЬНЫЙ МЕСЯЧНЫЙ ПЛАТЕЖ.**

Нужен ли down payment? – Да нужен. Вы можете квалифицироваться под эту программу с down payment начиная с 5%. Конкретно на этот вопрос можно ответить лишь ознакомившись в Вашей ситуацией. Звоните сейчас!

ПРОГРАММА РАБОТАЕТ ДАЖЕ ДЛЯ ТЕХ, КТО НЕ ИМЕЕТ КРЕДИТНОЙ ИСТОРИИ И ПОКУПАЕТ ДОМ ВПЕРВЫЕ!

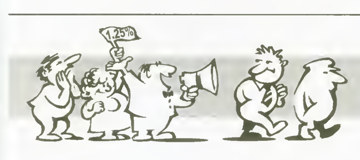
Эта программа более демократична по требованиям к кредитной истории и другим аспектам чем **1.95%** программа и поэтому:

ИСПОРЧЕН КРЕДИТ? ДАЖЕ ЕСЛИ ОПАЗДЫВАЛИ С ПЛАТЕЖАМИ НА ДОМ – НЕ БЕДА!
НЕ МОЖЕТЕ ПОДТВЕДИТЬ ДОХОДЫ? – НЕ ПРОБЛЕМА!
БОЛЬШИЕ ДОЛГИ ПО КАРТОЧКАМ? – НУ И ЧТО?! ЗВОНИТЕ СЕЙЧАС!
СПЕШИТЕ - ЗВОНИТЕ СЕЙЧАС – ЭТА ПРОГРАММА МОЖЕТ ЗАКОНЧИТСЯ ТАКЖЕ НЕОЖИДАННО, КАК И ПОЯВИЛАСЬ!

1 888 467 5413 (Дополнительный 217)

Pavel Rombakh, Mortgage Works, Bellevue WA. Cell (206) 235 0335, Fax #1: 425 673 6482, Fax #2: (253) 632 1993

*APR. 3.783; **APR 4.35%



Популярно о рекламе и маркетинге

Я посоветовался с доктором, и мы решили…

Реклама подразделяется на несколько основных видов: имиджевую рекламу, информативную, информационную, социальную, политическую. Каждая из них несет свою смысловую нагрузку, преследует свои определенные цели, использует свои средства выражения и места распространения. Нас же сегодня будут интересовать только первые три вида рекламы, и для понимания различий между ними рассмотрим эти виды более подробно.

Имиджевая реклама:

Такое название имиджевая реклама получила неспроста. Основная цель имиджевой рекламы заключается в напоминании читателю о себе. Общий посыл такой рекламы – мы были, есть, и будем. Мы так же сильны, как и прежде. Мы – брэнд, мы – первые. Мы надежны, никакие катаклизмы рынка не могут причинить нам, и, следовательно, вам, никакого вреда. Нам нет нужды говорить о себе подробно, что-то доказывать или в чем-то убеждать – наше имя и так говорит само за себя. Мы проверены временем, мы просто напоминаем, что мы всегда рядом, и что мы работаем для вас.

Кому из рекламодателей уместно проводить имиджевую рекламу? В первую очередь, тем, кто давно работает на рынке. Чье имя давно у всех на виду и на слуху. Это могут быть крупные компании, небольшие фирмы или специалисты-суперпрофессионалы. Основной критерий определения этой категории рекламодателей – давно сформировавшийся положительный образ в глазах потребителей. Если посмотреть, в качестве примера, на имиджевую рекламу таких брэндов, как «Sony», «Coca-Cola», «Mercedes» и других, то легко можно убедиться, что в их рекламе никогда не присутствуют номера телефонов, цены или перечень продукции. Только образы, эмоции, чувства.

Имиджевая реклама строится на узнавании имени, брэнда или торговой марки. Имиджевая реклама неустанно доносит и продолжает доносить две вещи – стабильное и надежное состояние самой компании и постоянная забота о потребителе. Цены и телефоны в имиджевой рекламе неуместны. Имиджевая реклама работает с сознанием и подсознанием потребителя, а телефоны и цены – это удел рекламы информативной и информационной. Применительно к рекламодателям журнала «Канон» можно сказать, что тем из них, кто уже давно известен в русскоговорящем обществе Большого Сиэтла, заслужил прочную, положительную деловую репутацию, имеет устойчивый, приносящий доход, бизнес, в большей степени следует давать рекламу имиджевую. Как правило, имиджевая реклама занимает самые дорогие и выгодные места в любых изданиях, и рекламодатели сознательно их выбирают – положение и имидж обязывают.

Информативная реклама:

Такого рода рекламу дают тогда, когда хотят проинформировать потребителя о каких-либо событиях или изменениях в своей работе. Такая реклама уместна при смене курса компании, смене приоритетов в своем развитии, условий работы компании с потребителем, введении новых продуктов или услуг. В данном случае телефоны, цены, адреса, даты, время могут быть в некоторых случаях уместны. Например, когда владелец бизнеса хочет сообщить о скором открытии очередного магазина, он прибегает к рекламе информативной.

В зависимости от преследуемых целей, возможная реклама об открытии магазина может быть размещена на телевидении, радио, в печатных изданиях. В печатных изданиях такая реклама может быть размещена даже небольшим цветным модулем и выражать только одну, но важную мысль – там-то и там-то, тогда-то и тогда-то, скоро открывается магазин, торгующий тем-то и тем-то. Здесь более чем уместным будут выглядеть номера телефонов, дата и адрес. А вот фотография самого владельца бизнеса в данном примере будет более чем неуместна, потому что совершенно непонятно, какую информативную нагрузку она могла бы нести.

Вместо использования личной фотографии владельца бизнеса (что в данной категории рекламы выглядит несколько эксцентрично) используются логотипы, которые давным-давно были придуманы именно для этих целей. Логотип является символом бизнеса, «лицом» его владельца, идентифицирует бизнес в ряду аналогичных, несет уникальную смысловую нагрузку. Кстати, разработка логотипа стоит довольно дорого, и эта дороговизна оправдана – логотип имеет слишком большое значение для бизнеса, поэтому логотип должен быть уникальным, узнаваемым, легко воспринимаемым, смотреться на любом месте, в котором он расположен, независимо от того, изображен он в цвете или черно-белом виде.

Немаловажным фактором является актуальность и естественность логотипа, его способность быть уместным и оправданным на протяжении длительного времени. Логотип, как правило, разрабатывается на многие годы и существует столько времени, сколько существует конкретный бизнес, под который он был разработан. Логотипы имеют свою жизнь, свою историю, которая бережно хранится и является гордостью и частью бизнеса, элементом имиджа компании. Дискредитация логотипа недопустима, потому что она может повлечь за собой серьезные проблемы для самого бизнеса. Да, именно так: маленькая картиночка может обладать огромным влиянием и значением.

Информационная реклама:

Основная задача такой рекламы – дать четкую информацию о бизнесе, товарах или услугах. Информационная реклама должна донести до потребителя свое уникальное предложение, раскрыть суть предлагаемых товаров или услуг, показать их преимущества перед аналогичными, конкурирующими товарами или услугами. Если бизнес новый, то именно информационная реклама должна рассказать потребителю о владельце и его предложении, должна дать возможность узнать подробности и нюансы. В этом случае давать имиджевую рекламу по перечисленным выше причинам не следует, это будет ошибкой. Имиджевая реклама потому и называется

имиджевой, что рекламирует имидж, и только имидж. В любом виде бизнеса, новичок, в него вступающий, заявляет о себе потребителю посредством рекламного обращения.

Поэтому крайне желательно сразу и как можно полнее рассказать о себе, о тех преимуществах и выгодах, которые сможет получить потребитель. В такого рода рекламе вполне уместна и фотография владельца, и слоган-девиз, и другая, полезная информация. Словом, все то, что может способствовать привлечению внимания. Очень полезно в такой рекламе использовать нестандартную, необычную подачу информации, юмор, броскую графику, большой размер рекламного модуля, различное сочетание цветов. Ведь новичку гораздо труднее обратить на себя внимание – его еще никто не знает, имидж и узнаваемость отсутствуют и только нестандартная реклама дает шанс быть замеченным на фоне конкурирующей рекламы.

Сколько раз давать рекламу:

Очень интересный вопрос – сколько раз необходимо дать свою рекламу, чтобы получить от нее отдачу. Есть основное правило – реклама долгосрочного бизнеса, товара или услуги должна даваться постоянно. В первую очередь это касается имиджевой рекламы. Информационная реклама может даваться периодически, волнами, но не менее 8 раз за период. После этого можно сделать перерыв на два периода, в течение которых отслеживается послерекламный «шум». На примере это выглядит так: вы даете свою рекламу в печатном ежемесячном издании на протяжении восьми месяцев. После этого делаете перерыв на два месяца и отслеживаете результат. Если через месяц после прекращения Вашей показа рекламы вы заметите, что звонков по рекламе становится меньше, то при прочих равных условиях можно считать, что реклама была эффективной. В этом случае ее необходимо возобновить. Желательно в обновленном, измененном виде. Информативная реклама может быть и разовой, например, при распродаже продукции.

Кстати, как часто рекомендуется видоизменять, обновлять свою рекламу? Приведу простой пример: когда на вашей улице повесят яркий воздушный шарик, вы сразу его заметите. Но по прошествии четырех-пяти месяцев вы перестанете обращать на этот шарик внимание, потому что он из новизны восприятия перейдет в подсознание, станет обычным уличным фоном, который окружает вас ежедневно. Но если шарик убрать, а через некоторое время вновь вывесить, то вы тотчас же вновь обратите на него внимание. Если при этом еще шарик будет и другого цвета, это только усилит ваше внимание к нему. Главное, чтобы шарик оставался при этом шариком (элемент узнавания). Так что свою рекламу просто необходимо периодически обновлять, а то и полностью переделывать.

Мы посоветовались в семье, с доктором, с друзьями:

Еще один момент, на который хотелось бы обратить ваше внимание – как определить, насколько грамотно сделана реклама, насколько она эффективна? Кто способен это адекватно оценить? В этой связи в очередной раз приведу убедительный пример: если я, например, при автомобильной аварии получил травму позвоночника, то, как вы думаете, кто сможет оказать мне квалифицированную, профессиональную помощь? Безусловно, хиропрактик, костоправ, скажете вы. И я полностью с вами соглашусь! Мне и в голову не придет решать такую серьезную проблему моего позвоночника с помощью жены, друзей, или не дай бог, с помощью специалиста по рекламе. Да и как бы это выглядело: послушай-ка, жена, будь другом, вылечи мне позвоночник, надави куда-нибудь, разомни там что-нибудь, а то ноги отнимаются. И что ответит любящая жена? – да в своем ли ты уме? Тебе к доктору надо, к специалисту, и срочно!

Задайте себе вопрос, дорогие рекламодатели – может ли, допустим, доктор, потративший несколько лет на медицинское образование быть при этом еще и специалистом в создании рекламы? Может ли, например, друг, являющийся классным профессионалом в финансовом бизнесе, быть таким же высококлассным профессионалом в рекламном бизнесе, знать, как создавать эффективную рекламу? Или, наоборот, допустим, я, как специалист по разработке рекламы, смогу ли оказать профессиональную медицинскую помощь или успешно «разрулить» финансовые потоки? Подумайте об этом.

Широко бытует мнение, что при разработке рекламы специальных навыков и знаний не требуется. Точнее, для того, чтобы рекламу разработать, достаточно житейского опыта и здравого смысла. И для оценки своей «разработки» достаточно получить заключение своего доктора, друзей, мужа, жены или знакомых. А те, кто тратит деньги на разработку своей рекламы у профессионалов, просто глупцы. Вот такое мнение. Давайте все-таки определимся, на что, и зачем, вы, как рекламодатели, тратите немалые деньги на рекламу своих услуг? Хочется верить, что не для удовлетворения собственного мнения о своей рекламе. Вы тратите деньги на рекламу, рассчитывая получить от нее отдачу. Так? Так! Значит, ваша реклама должна нравиться вашим потенциальным клиентам. Так? Так! Ваши жены, мужья, друзья, коллеги, не нуждаются в вашей рекламе, потому что они и так все о вас знают. И если вы просите их оценить сделанную для вас рекламу, то оценивать ее они будут не как потенциальные клиенты, а как близкие и родные люди. Вывод: их мнение об изготовленной для вас рекламе необъективно, предвзято, и, следовательно, не может считаться корректным.

Грамотная оценка рекламы проводится с помощью так называемых фокус-групп. В эти группы, состоящие из 10-15 человек, приглашаются обычные люди, заинтересованные в рекламируемых товарах или услугах. И на основе их мнения ставится оценка изготовленной рекламе. Подчеркиваю, - только заинтересованные! Пример: если необходимо разработать рекламный модуль, в котором предлагаются ритуальные услуги, то разработка рекламы такого вида услуг должна быть выполнена совсем не так, как разработка рекламы, допустим, карнавала или туристических путевок. Поэтому в фокус-группу, для оценки рекламы ритуальных услуг, будут отобраны люди, хоронившие когда-либо своих близких и друзей.

Любая разрабатываемая реклама обязана учитывать психологический настрой, чувства, эмоции клиента, и даже его проблемы. И профессионально разработанной рекламе при этом нет дела до эмоций, психологического настроя и чувств своего заказчика. Все силы натравляются на потенциального потребителя рекламы. И пусть разработанная лично вами реклама нравится вам, вашим близким и вашим знакомым. Это хорошо, что она всем вам нравится. Плохо то, что разработанная лично вами реклама может совершенно не понравиться вашим потенциальным клиентам. Определяется это просто и жестко – нет звонков, – значит ваша реклама никому, кроме вас и ваших близких, не нужна.

Раз уж в этой статье часто используются примеры о медицинских услугах, буду последовательным до конца и проведу еще одну, последнюю аналогию с врачом. Доктор обучался своему делу несколько лет. Доктор оттачивал свое мастерство, набирался опыта и знаний еще на протяжении нескольких лет. И сейчас такой доктор может смело сказать, как вылечить конкретного пациента, учитывая его состояние здоровья, психику, характер травмы и многое другое. Специалист по рекламе также может считаться «доктором», но его «пациенты» – это заказчики рекламы. И как «доктор», специалист по рекламе так же обучался своему делу, так же годами набирался опыта и знаний. И как «доктор», истинный разработчик рекламы вынужден иногда делать «больно», говоря правду своему заказчику, а не подыгрывая ему.

Профессионал по разработке

рекламы учитывает в своей работе нюансы, психологию, поведение, особенности и предпочтения. Только не своих заказчиков-рекламодателей, а их потенциальных клиентов. В первую очередь специалист по рекламе учитывает те аспекты, особенности и преимущества, которые способны удовлетворить читателя, увлечь его и остановить свой выбор на конкретной рекламе. И только во вторую очередь специалист-рекламист учитывает личные предпочтения своего заказчика, его доктора, друзей и родных. И если интересы всех заинтересованных сторон совпадают, то это очень хорошо. Но так бывает далеко не всегда.

Знаете ли вы, на что тратят огромные суммы крупные компании, пытаясь привлечь к своей продукции или услугам потребителя? Правильно, на рекламу. А почему такие большие суммы? Потому что компаниям необходима качественная и эффективная реклама. А кто может создать такую рекламу? Правильно специалисты, профессионалы от рекламы. У нас с вами масштабы несколько другие, и на рекламу мы тратим гораздо меньше. Но это не значит, что к разработке и изготовлению своей рекламы надо подходить легкомысленно.

Куда лучше всего давать рекламу:

И в заключение, хочу обратить внимание рекламодателей на не менее волнующий их вопрос – где лучше давать свою рекламу – в одном издании, или в нескольких? Это зависит от ваших финансовых возможностей. Лучше всего дать свою рекламу во все русскоязычные издания. Важно понимать следующее: дешевые, низкие расценки на рекламу в цветных журналах никогда еще не гарантировали эффективной отдачи. Низкие расценки могут быть обусловлены несколькими причинами. Например,:

А) издатель имеет низкие траты на полиграфию (среднее качество бумаги, небольшой размер издания, маленький тираж)
Б) издатель имеет издание, которое не пользуется популярностью у читателей (доход небольшой и поэтому надо привлечь рекламодателей)
В) издание новое, еще неизвестное (надо привлечь рекламодателей низкой ценой)
Г) конкурентные соображения самого издателя (без комментария)

В этой связи хочу призвать вас к здравому смыслу – если вам предлагают низкие расценки, то спросите себя: «Кому это выгодно»? Безусловно, в первую очередь, издателю – много рекламодателей – это хорошо. Но что выгодно издателю, может быть не всегда выгодно вам, как рекламодателю. Последний пример: расценки на рекламу на ноябрь месяц в российском журнале «Здоровье» – цветная страница - $6000, разворот - $11000, полстраницы - $3600. Размер рекламного модуля практически такой же, как в журнале «Канон». Конечно, неуместно сравнивать эти журналы. Журнал «Здоровье» читает более миллиона человек (вот бы вам, рекламодатели, такую аудиторию, а?). Этим примером я просто хочу выразить две мысли – далеко не факт, что там, где дешево, должно быть обязательно хорошо. И вторая – низкие расценки на рекламу не всегда экономят в итоге ваши деньги, на нее потраченные. Главное – это ценность самого издания, его имидж и популярность как носителя вашей рекламы, и чем издание заманчивее для рекламодателя, тем цены на рекламу в нем дороже. Таковы законы рынка.

Специально для журнала "Канон
"Вячеслав Алексеев





Рубрику ведёт опытный агент по продаже и покупке недвижимости - Нона Адамс

Важность правильной оценки дома для быстрой продажи.

Абсолютно естественно и нормально, что каждый продавец хочет продать свой дом как можно быстрее. В конце концов, ведь объявление о продаже дома на рынке недвижимости, это окончательный, завершающий этап в длинной цепочке размышлений и обсуждений, предшествующей продаже дома. Моменту выхода дома на рынок предшествуют недели, а то и месяцы дебатов и решений по вопросу переезда, покупки нового дома, возможной перемены работы, перевода детей в новую школу и так далее...

Еще не высохли чернила на объявлении о продаже, а продавцы требуют от агента немедленных результатов. Порой домовладельцы ожидают чуда от агента, не подозревая, что наиболее важный фактор в процесе купли-продажи находится в их руках.

Это фактор зависимости времени на продажу дома от запрашиваемой продавцом цены на продаваемую собственность. В настоящий момент баланс между покупаемыми и продаваемыми домами таков, что правильная оценка дома является самым критическим моментом для успешной и быстрой продажи. Завышение цены даже на самую малость, может стать серьезной проблемой и растянуть процесс продажи на долгое время. Поэтому очень важно, чтобы ваш агент очень внимательно и тщательно изучил и сделал анализ рынка, показывающий цены на недавно проданные дома, схожие с вашим, в вашем же районе. И, конечно же, порекомендовал вам правильную цену на продажу вашего дома. Это может быть наиболее важный и решающий этап в успешной продаже вашей собственности.

Независимо от того, сколько лет опыта за плечами агентов по продаже недвижимости, они все равно ревностно и внимательно следят за каждым выходящим на рынок домом. Изначально зародившийся интерес многочисленных агентов к вашему товару моментально теряется, если цена его завышена. Помните, что переоценивая свою собственность, вы тут же теряете десятки, сотни потенциальных покупателей.

Завышая цену на свою недвижимость, вы привлекаете неверную категорию покупателей. Вы отталкиваете категорию людей, могущих позволить себе дом такого качества и за такую цену. Ведь получив предварительное «добро» от банка на $500,000, человек не будет рассматривать дома на рынке, выставленные на продажу за $575,000 или $600,000. Покупатели же с большими возможностями и запросами легко выбракуют его из своего списка потенциальных покупок, поскольку он будет проигрывать в сравнении с другими, правильно оцененными домами в этой ценовой категории.

В итоге, ряд покупателей, которые могли бы позволить себе приобрести ваш дом, его даже не увидят, другие же, увидев, отвергнут...

Правильно оцененный дом, как правило, привлечет к себе большое количество покупателей и продастся достаточно быстро.

Быстрая продажа дома планируется его хозяином и агентом по продаже недвижимости.

Поскольку продажа и покупка недвижимости, это главное и единственное, чем занимается агент, то это его работа и обязанность знать все существующие законы, связанные с обладанием недвижимостью и быть в курсе всех новшеств и изменений, могущих повлиять на ваше капиталовложение. И ваш агент с удовольствием поделится с вами этой информацией, чтобы как можно лучше спланировать и защитить ваше финансовое благополучие.

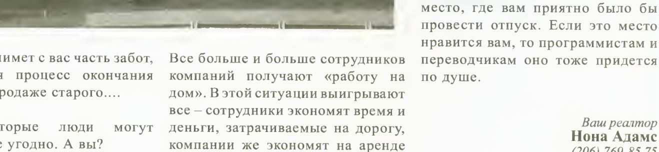
И рано или поздно наступает время, когда вы готовы продать свой дом, чтобы переехать в большее или меньшее жилье. И тогда ваш агент снова приходит вам на помощь, помогая правильно оценить вашу недвижимость, чтобы обеспечить ее наискорейшую продажу по наиболее выгодной для вас цене. Он использует все возможные приемы, чтобы привлечь максимальное внимание покупателей к вашему дому. Кроме того, ваш агент поможет вам разобраться со всеми поступающими предложениями по покупке и выбрать наиболее

вам выгодное.

Цены и условия первоначального предложения могут быть изменены и откорректированы в процессе составления ответного предложения покупателю. Даже небольшие изменения в цене или условиях договора могут приятно изменить окончательную сумму, которую вы получите на руки после продажи дома.

В дальнейшем, когда вы будете заняты переездом в новый дом, ваш агент снимет с вас часть забот, контролируя процесс окончания сделки по продаже старого....





Некоторые люди могут работать где угодно. А вы?

Когда люди выбирают место для покупки своего второго дома, дома для проведения отпуска, так называемой дачи, то, как правило это место, где им бы хотелось жить круглый год. Либо же они строят планы переезда в это место на пенсии. Как правило, это удаленное от «цивилизации» место, удаленное от промышленной зоны, без шума и суеты делового мира. Однако, с последними технологическими изменениями, все больше и больше людей, работащих на компании, базирующиеся в крупных городах, стараются работать из дома.

Конечно же, при наличии современного оборудования – компьютеров, модемов, факсов, наличия электронной почты, работа из дома становится все более популярной и желаемой. Все больше и больше сотрудников компаний получают «работу на дом». В этой ситуации выигрывают все – сотрудники экономят время и деньги, затрачиваемые на дорогу, компании же экономят на аренде помещения.

Работники конечно же обязаны появляться в офисе время от времени, так что жить они все же вынуждены в «зоне досягаемости». Но расстояние до работы может вырьироваться в зависимости от того, сколько раз в неделю или в месяц вам необходимо приезжать на работу. Если вам необходимо ежедневно появляться на работе, то жилье дальше 10-25 миль вам искать не следует. Если ваше посещение офиса ограничивается одним разом в неделю, то это удаляет расположение вашего дома до 75 – 100 миль от работы. А при необходимости посещать компанию раз в месяц вы можете себе позволить жить практически где угодно.

Переводчики в определенных областях могут позволить себе жить где им вздумается. Компьютерные программисты и дизайнеры нуждаются лишь в компютере и модеме для выполнения своей работы. Издатели и рекламные агенты вообще в последнее время переместились в курортные районы по всей стране.

До последнего времени наибольший рост цен на недвижимость наблюдался в городах. Теперь же наблюдается тенденция увеличения цен на недвижимость в пригородах и отдаленных от больших населенных пунктов районах.

Если сейчас вы задумываетесь о покупке второго дома, недвижимости для сдачи в аренду или потенциального жилья на будущее, выбирайте место, где вам приятно было бы провести отпуск. Если это место нравится вам, то программистам и переводчикам оно тоже придется по душе.

Ваш реалтор
Нона Адамс
(206) 769-85 75
e-mail: nonaadams@cbba.com

HOUSE CALL VETERINARIAN

Dr. Zenon Knasiak

(425) 226-2747

Offers convenient home visits for Dogs and Cats.

U.S. Licensed veterinarian. Practicing in the U.S. since 1990

- *Dr. Zenon Knasiak is an experienced veterinarian working as a surgeon for a veterinary clinic in Seattle*
- *Offers his expertise for consultations and second opinions.*
- *Visits at your convenient time right at your home. Including evenings, Saturdays and Sundays*
- *Speaks English, Polish and some Russian*

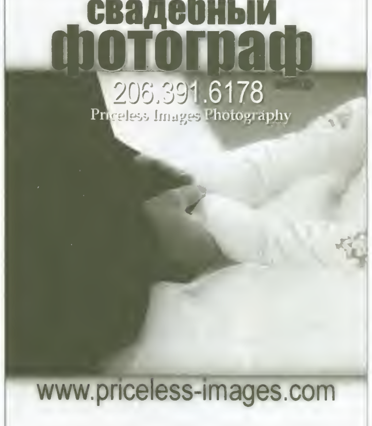


No need to take your dog or cat to the clinic.
Many procedures can be done at your home.

Vaccinations, de-worming, ear infections.
Skin problems and allergies
Cat neuter
Effective flea products
Bite wound treatment in cats and dogs
Arthritis in older dogs
Internal medicine problems
Blood testing







Тюремное служение:

Отчет о тюремном служении

Наше «Тюремное Братство» в составе шести человек в начале августа посетили колонии Брянской области. Об одном посещении хочу рассказать особенно.

Мы приехали в колонию, где содержатся особо опасные преступники. Это люди, совершившие особо дерзкие преступления и судимые много раз. А с нами приехала певица из Осетии – Белла Пагиева – она христианка, но от рождения слепая. Когда мы вошли в зону и повели ее под руки в сторону клуба, осужденные с недоумением смотрели на нас. Что эта слепая девушка делает в колонии? И за нами просто из любопытства многие пошли в клуб. Но когда началось служение, и Белла стала петь, в зале произошел шок. Эти люди - всю жизнь только умеющие отнимать - стали получать. Получать доброту, тепло, любовь. Получать милость от Господа. И тогда, обращаясь к этим людям, я сказал: «не смущайтесь, она видит вас всем своим сердцем». В зале стали плакать. Служение проходило два с половиной часа. Зэку высидеть столько времени не под силу. Но никто не встал и не ушел. А на призыв к покаянию стали все 150 человек. Что самое поразительное. Владикавказ, где живет Белла – от Беслана полчаса езды. И в то время, когда террористы готовили зверства в Беслане, осетинская девушка помогала таким же преступникам примиряться с Богом!

Еще один памятный день в конце сентября мы ездили в тюрьму для пожизненного заключения, далеко на Север, в Вологодский край. Там Господь творит чудеса. Эти страшные для общества люди-звери рыдают перед Богом, как младенцы. Там на «Вологодском пятаке» уже сорок верующих, а восемнадцать из них уже вступили в завет с Господом через святое водное крещение.

Преподавая водное крещение одному из них, Григорию Иоффе, тот уже прощался с нами, так как он был серьезно болен. Сахарный диабет и туберкулез костей. А лечения там никакого. Так вот, посетив их в этот раз, мы увидели Гришу уже без палочки и радующегося жизни.

На сей раз, мы совершили с ними Вечерю Господню. И хотя начальство и подстраховали себя, одев на братьев наручники в камере, якобы опасаясь за нас.

Надо было видеть, с каким благоговением эти руки в наручниках брали хлеб, и брали чашу. Они плакали и благодарили Бога. Вместе с ними плакали и мы, и плакали охранники. В месяц мы совершаем не меньше пяти поездок. И не все так гладко, не хватает средств – даже на бензин. А еще одежда, обувь. Да и продуктов тоже. Да поможет нам Господь иметь щедрые сердца, – если мы уже взялись за плуг.



ПОЕЗДКА НА ТАМБОВСКИЕ ЗОНЫ



Впервые мы приехали на служение в Тамбовские зоны этим летом по приглашению наших братьев трудящихся в тюрьме. УИН Тамбова разрешило нам войти в зоны и провести там Евангелизацию. В первый день рано утром мы отправились в первую зону далеко за Тамбов, в наркотическую зону. Служение проходило по заранее составленной программе, но, к сожалению, не все хотят оставить это пристрастие, не подозревая, что они находятся во власти греха и смерти. И из всего зала не более 30 – 40 человек захотели оставить грех. Потом, после обеда посетили зону общего режима. Там всегда служение сопряжено с трудностями. Это в большинстве молодые люди еще не успевшие пресытиться сроками. Еще романтика лагерей им по духу.



Зато на следующий день мы посетили две зоны строгого режима. Там было успешно. Зерна падали уже в подготовленные сердца.

И свидетельства сотрудников «Тюремного Братства» укрепляли их в том, что не все еще в их жизни потеряно. И поэтому там, в основном, и были те, кто искренне выходили вперед и каялись перед Богом. А потом была радость общения. Были молитвы. И мы уезжали с сердцами наполненными благодарностью Богу. Причина понятна. Он позволил нам быть свидетелями Его Славы в этих зонах.

КИСЕЛЕВ ВЛАДИМИР ПЕТРОВИЧ
248003, г. Калуга, ул. М. Горького 63
Телефон: (0842) 54-25-59
Факс: (08422) 9-74-73

ЗАПОМНИТЕ ЭТУ РЕКЛАМУ!



ВЫ ПОПАЛИСЬ – DUI!

Все проблемы с алкоголем решаются в

Russian Counseling Services

• *Водителям:*

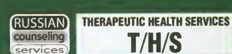
- Единственная в штате организация, предоставляющая услуги на русском языке
- Обращайтесь к нам до суда - это усилит ваши позиции в суде
- Все услуги в соответствии с требованиями штата - диагностика состояния алкогольной зависимости и выдача заключения, обязательная однодневная антиалкогольная лекция, различной длительности лечение, назначенное судом
- При отсутствии страховки предоставляем скидки

• *Родственникам:*

Если ваши близкие имеют проблемы, связанные с алкогольной зависимостью, звоните, не стесняйтесь! В большинстве случаев мы сможем им помочь.

Russian Counseling Services имеет отличную репутацию в судах и среди адвокатов.

***Tel:* (425) 210-7009**
(206) 250-5126



ПРЕДЛАГАЮ СВОИ УСЛУГИ
ПРИ ПОКУПКЕ И ПРОДАЖЕ

ДОМОВ

ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

И КВАРТИР

КАЖДОМУ КЛИЕНТУ
МАКСИМАЛЬНОЕ ВНИМАНИЕ
И ДОБРОСОВЕСТНЫЙ ПОДХОД.



REALTOR

ALLA MIRONYUK

PHONE: 253-335-5668
DIRECT: 253.850.4025

EMAIL: ALLAVM@PNWREALTY.COM

25230 104TH AVE. SE
KENT, WA 98030
PHONE: 253.854.9400
FAX: 253.850.1519
1-800-48-662



Prudential

Northwest Realty
Associates, LLC



Соловьева **Евгения**

Solo Insurance agency

Cell: (425) 891-9224
Office: (425) 775-2218
Fax: (425) 775-1848
ysolovyeva@farmersagent.com

Auto
Home
Life
Business
and more

Хотите проконсультироваться по вопросам Вашего текущего страхового полиса?
Звоните и я буду рада ответить на любые ваши вопросы.

В нашем агенстве Вам обеспечены:
Персональный подход
Подбор наиболее выгодного для Вас варианта страхования

Washington



FARMERS



Татьяна Синеева

Response Mortgage
1211 164 th St. SW,
Lynnwood, WA 98037

звоните в любое удобное для вас время:
425-218-1836

Всегда есть выход из любого положения.
Многолетний опыт работы с банками.
Лично знакома с банковскими представителями в Seattle и Bellevue

Проконсультирую по любым вопросам кредитов на дома.
Покупка за $0.0 downpayment – это стандарт сегодняшнего маркета.
Продать или сдать в аренду? * перефинансирование
* 2-ой mortgage.

Даже если Вы не планируете покупать дом прямо сейчас, Вам нужна консультация специалиста сегодня, чтобы в будущем Вы могли получить самый лучший кредит.

Самый лучший кредит – это не обязательно должен быть самый низкий плавающий процент 1.25%.
Это должен быть наиболее финансово обоснованный кредит на данный момент Вашей жизни.
Работаю с десятками банков и сотнями различных программ.

Займы! Mortgage! Кредит! Loans!



Washington

FARMERS INSURANCE GROUP
Symbol of Superior Service

FARMERS

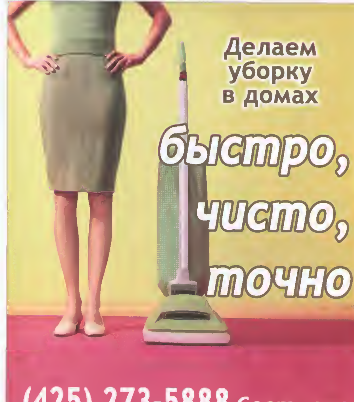
Хотите избежать лишних расходов на страхование?

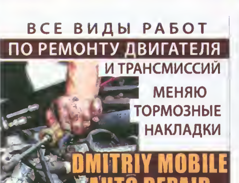
Звоните, я буду рада помочь подобрать оптимальный для вас вариант

☑ машины
☑ дома
☑ бизнеса
☑ лодки
☑ жизнь...

Алла Козлова

phone: (425) 232-6006
(206) 229-6776
fax: (425) 775-1848
akozlov@farmersagent.com
21907 64th Ave W,
Suite 320
Mountlake Terrace, WA 98043







ACCOUNTANT / TAX PREPARER
ЮЛИЯ КАЛИНИЧЕНКО
Бухгалтерские услуги по обслуживанию бизнесов
Подготовка квартальных и годовых такс, начисление зарплаты, финансовые отчеты
Подготовка индивидуальных годовых такс
(электронное отправление по желанию)

N & I AUTO BODY REPAIR
FREE TOWING
Все виды кузовных работ
Покраска
Качественно, недорого
Tel: (253) 632-0228
(253) 653-2079

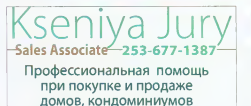


Детский садик в Everett (Silver Lake) принимает детей любого возраста. Прекрасно оборудованная игровая комната, вкусная домашняя кухня, разнообразные занятия, игры, прогулки. Дети окружены лаской, теплом и заботой. Помощь при оформлении.
425-357-0990
cell: 425-343-5338
Светлана









Профессиональная помощь при покупке и продаже домов, кондоминиумов и земельных участков



Tina's Child Care



Ждем ваших детей от 2 лет и старше. Способствуем развитию художественных и музыкальных способностей. В игровой и учебной форме изучаем элементы математики, русского и английского языков. Домашнее питание. Игры на свежем воздухе. Поможем оформить DSHS.
14016 53rd Ave W
Edmonds, WA
(425) 745-9934
(425) 220-4763

m&m Child Care
Licensed

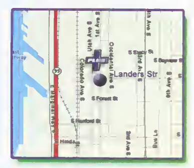


Принимаем детей разного возраста
Хороший уход
Здоровое питание
Занятия с детьми
Удобное расположение
Everett (425) 348-9579
Cell (425) 870-6740 Аня









Utah Ave S
1st Ave S
Occidental Ave S
Colorado Ave S
Landers Str
S Forest St
3rd Ave S





адвокат
Борис Петренко

Мы готовы защищать



юридическая фирма
адвоката

Успех вашего дела - это

Автоаварии,

криминальное право,
травмы на работе,
несчастные случаи
аварии, повлекшие за собой тяжкие телесные повреждения или смерть

Помогаем с оплатой:

медицинских счетов
безработицы
автомашин напрокат
страховых льгот



Looking For A Mortgage?

Relax, you found First Horizon Home Loans℠

Джим и Елена Пембертон предлагают:

- Конкурентоспособные расценки
- Различные виды ссуд
- Первая и вторая ссуды
- Перефинансирование
- Программы с низким или 0 Down Payment
- Home Equity Loans/Lines of Credit
- Low Cost Business Loans
- Плохая кредитная история? Мы можем помочь

Звоните Джиму и Елене сегодня и приобретайте дом без лишних забот!





Честность. Порядочность.
Мы говорим по-русски.

11211 S.E. 272nd Place
Kent, WA 98030
253.859.8844 (home office)
253.813.2755 (office)
1.800.511.0591 (toll free)

Free Loan Consultation and Pre Approval



предлагаем недорого иммиграционныеные услуги

East European Association

- НОТАРИУС
- ГОСТЕВЫЕ ПРИГЛАШЕНИЯ В США
- ПЕРЕВОДЫ СВИДЕТЕЛЬСТВ: О РОЖДЕНИИ, О БРАКЕ, О РАЗВОДЕ, О СМЕРТИ

ОФОРМЛЕНИЕ ДОКУМЕНТОВ

- НА ГРАЖДАНСТВО (для тех, кто имеет низкий доход, попытаемся помочь подать документы без взиоса $310)
- НА ГРИН КАРД
- ЕСЛИ ПОТЕРЯЛИ ГРИН КАРД, ПОМОЖЕМ ВОССТАНОВИТЬ
- ОБНОВЛЕНИЕ ГРИН КАРД
- ОФОРМЛЕНИЕ ПАСПОРТОВ ДЛЯ ДЕТЕЙ И ВЗРОСЛЫХ
- ВИЗЫ В РОССИЮ, АРМЕНИЮ и т. д
- ОФОРМЛЕНИЕ ТРАВЕЛ ДОКУМЕНТ
- ВОССОЕДИНЕНИЕ СЕМЬИ
- ВИЗЫ ДЛЯ ЖЕНИХОВ И НЕВЕСТ
- ПРОДЛЕНИЕ РАБОЧИХ ВИЗ
- ОФОРМЛЕНИЕ АНКЕТ НА ЛОТЕРЕЮ ГРИН КАРД
- ОФОРМЛЕНИЕ ДОВЕРЕННОСТЕЙ
- ОФОРМЛЕНИЕ БИЗНЕСА (Small Business)
- ПОМОЩЬ УСТРОЙСТВА НА РАБОТУ НА ДОМУ
- ОФОРМЛЕНИЕ ТАХ
- ДАДИМ ОТВЕТЫ НА МНОГИЕ ВОПРОСЫ БЕСПЛАТНО

Звоните: (206) 650-2323 – Лариса Подгорная

E-Mail: *Larisa @clglife.org*

ПОМОГАЮ БЕЖЕНЦАМ С 1991 Г.

Торжество плюс

Свадебный Сервис

Пища должна быть не только вкусной и питательной но и красиво оформленой.

Шеф-повар, с 25-летним опытом работы в санаториях и ресторанах России, предлагает свои услуги по приготовлению и обслуживанию свадеб и других различных торжеств.

тел: (425) 275-2005



- Большой выбор свадебных платьев.
- Профессиональное оформление зала.

Предоставляем здания

тел: (425) 876-6711

СПЕЦПРОГРАММЫ 2004 ГОДА:



1 ДЛЯ ПОКУПАЮЩИХ ВПЕРВЫЕ

- без кредитной истории (но при наличии 12 месяцев рента апартмента)
- принятие в учет не обоснованного документами дохода (чаевые, заработок наличными и т.д.)
- down payment - 3% или 1% своих денег, а остальные 2% - подарок или долг
- деньги на руках, а не в банке - не проблема
- Максимальный заем по этой программе до $322,700

ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ БЕЗ ГРИН КАРТЫ, БЕЖЕНСКОГО СТАТУСА, РАБОЧИХ ВИЗ И Т.Д. 2

- без дохода в Америке
  без Social Security номера
- Максимальный заем по этой программе до $500,000

3 Ссуды под самый низкий процент для покупки:

домов, таунхаузов, кондоминиумов



Спецпрограммы

для покупающих впервые с 10% первого взноса
без проверки работы и доходов
100%-ное финансирование без первого взноса
и многие другие

Перефинансирование недвижимости с целью

уменьшения процента и месячного взноса
ликвидации долгов (кредитные карточки, займы на машины и т.д.)
получения денег под недвижимость с целью оплаты образования детей, организации бизнеса, ремонта недвижимости и т.д.

Неограниченный источник для получения ссуды

40 банков и других финансовых организаций
закрытие самого низкого процента на любой срок
индивидуальный подбор ссуды с учетом всех Ваших потребностей, желаний и возможностей.

Считать деньги умеют все. Но рассчитать выгодный займ сумеет

ТОЛЬКО ОПЫТНЫЙ ФИНАНСИСТ

Все расчеты в вашу пользу

Нина Джонсон-Гвеселиани

(206) 406-2522
office: (800) 938-6021
njohnson@rmcloans.com



A Subsidiary of First Independent Bank est. 1910



Жанна Мельник

Farmers Insurance Group Agent

206.280.3180 - Cell
253.874.5579 - Fax
500 S. 336th St. #201
Federal Way, WA 98003

не важно ЧТО
ты страхуешь

важно ГДЕ ты страхуешь

Washington



FARMERS

пенсионные программы
401к, 403б,
IRA, Annuity

детские, школьные программы
529 планы

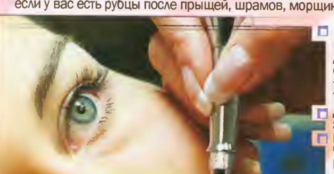
- жизнь
- дома
- бизнесы
- машины
- лодки
- trailers



FARMERS INSURANCE GROUP

Spa Salon ЯНА

- *Facial:* Уход и лечение проблемной кожи (белые и черные угри, сухость пигментация, потеря эластичности,морщины) Предотвращение старения кожи лица при помощи массажа, электростимуляции, кислотных, биоактивных масок Омолаживающие процедуры для глазной зоны
- **Внимание!** Делаем (microdermabrasion) микрошлифовку кожи лица, без которой невозможно сделать ее гладкой, если у вас есть рубцы после прыщей, шрамов, морщин



- *Body Wraps:* Травяные и грязевые обвертки тела с использованием натуральных водорослей,минералов и солей, делающих кожу упругой и гладкой.
  Способствует устранению целлюлита,снижению веса, удалению токсинов из организма
  Удаление волос на лице и теле
- **Дизайн и покраска бровей.** Покраска и химическая завивка ресниц
- **Профессиональный макияж**
  Чистка ушей (снижение давления, головокружения, головных болей)
  Индивидуальный подбор и консультации по использованию косметических средств, имеющихся в продаже по низким ценам
- **Внимание!** Мужской и женский маникюр и Spa-педикюр
  Лечение вросших ногтей
  Используем европейский метод обрезания мозолей
  Имеются подарочные сертификаты

(425) 343-5527

Мы принимаем Medicare

У нас в клинике открылся массажный кабинет

Bel-Red Chiropractic

Bel-Red Chiropractic Clinic
1200 NE 112 Ave, #A-100
Bellevue, WA, 98004
Phone: (425)462-6604

Kent Spine Center
922 Central Ave N Kent, WA, 98032
напротив Furniture store Gallery
Russian line: (253) 520-4055

Бесплатно – первый визит

Мы говорим по-русски и украински

Dr. A. Zohrabian

Board Certified Chiropractor
с 10-летним стажем практики.

В клинике доктора Zohrabian После всестороннего обследования пациента проводится курс мануальной терапии. Грамотное лечение одновременно устраняет боль и причину ее появления

Наш специальный центр специализируется на реабилитации пациентов, пострадавшим в:

Автоаварии
Спортивные травмы
Carpal – Tunnel
Головные боли
Боли в шее и спине
Мышечные боли

Что такое боль?

– Сигнал о неблагополучии. Часто причиной боли в спине и головных болей являются:

- *Смещение позвонков*
- *Спазм мышц*
- *Сдавливание нервных проводков*

Что доктор может сделать в этом случае?

– Восстановить нарушенную гармонию. Вернуть на место позвонки.
Сбалансировать напряжение мышечно-связочного аппарата
Освободить от сдавливания нервные проводки.

Главная особенность нашего центра: использование современных аппаратов. Новый и безопасный вид лечения с использованием Laser Treatment и Infra – Red Light

- ***Гендинитов***
- ***Болей в суставах***
- ***Tennis elbow***
- ***Carpal – tunnel***
- ***И многих других***

Залогом положительных результатов лечения являются также взаимопонимание и доверительные отношения между пациентом и врачом

Не забывайте!
Ничего на свете нет дороже нашего здоровья!



А Вы Хотите Выгодно Покупать Недвижимость?

Вы ищите пути получения иаибольших доходов на свои иивестиции? Инвестиции в акции уж слишком рисковаиы. Это, в особеииости, было подтверждено событиями последиих лет.

В тоже время иедвижимость продолжала и продолжает расти невзирая на теже проблемы, которые привели к краху иивестиций в акции. Например, как указывала Seattle Times, за последний год некоторые районы Snohomish county имели средиий прирост цеиы иедвижимости в размере 13%!

Я специализируюсь иа продаже домов, коифискованиых баиками (foreclosure) и домов которые вот-вот будут коифискованы баиками в ближайшее время, ио они еще ие вышли иа рыиок и поэтому другие **агенты о них еще не зиают.** Я располагаю доступом в уникальную базу даиных, в которой значаться дома за которые их хозяева прекратили платить и банки либо вот-вот начнут, либо уже начали процесс коифискации (foreclosure). Я имею всю иеобходимую информацию о таких домах и готов показать их вам немедленно!

Сегодия эти дома продаются за считанные часы после их выхода на рынок! Заметьте: не дни, недели - часы! Миогие мои клиеиты смогли успеть приобрести дома сразу же после их выхода на рынок и сэкономить десятки тысяч долларов!

Каждый агеит по недвижимости имеет доступ в MLS, машину, телефои. Любой агеит может привезти вас к дому, на котором висит зиак иа продажу и открыть вам дверь.

Если вам просто нравится дорогое (несколько тысяч долларов!) такси, тогда я вам ие нужен.

Мой успех основывается иа индивидуальной работе с небольшой группой моих клиентов, которым я могу уделить столько времеии сколько им необходимо для того, чтобы иайти им «скрытые сокровища», понять все аспекты покупки и ее фииаисирования. Вместе с вами мы добьемся лучшей цены и лучших условий сделки! Звоните сейчас и вы увидите разницу!

SOLD BY

Время агентов-«таксистов» и агентов-«телефоиистов» прошло! Вы заслуживаете иеделимого внимаиия, сервиса и экспертизы звоиите мне сейчас! Мое время и сервис для вас, уважаемые покупатели всегда бесплатио!

Max-Rombakh
Tel: (206) 227-0737

Более шести лет успеха
в продажах и маркетинге

Вы ищите хороший дом,
Чтоб выгодно его продать
потом?
Я знаю не один такой
В прекрасном месте и
недорогой!



Оставайся в Руках Горшечника.

Когда-либо вы были в обстоятельствах, чувствуя себя сдавленными, как глина? Когда невидимая сила превозмогала все ваши старания. Вы имели желание прекратить борьбу и сдаться. Когда вы связывали и изгоняли всех известных вам демонов, но ваша ситуацуя ни на иоту не изменялись. Бог имеет для вас добрую новость. Вы не являетесь жертвой демонов или обстоятельств, но оказались в Божьих руках, у Горшечника вашей судьбы. И если вы решите до конца оставаться в Его руках, тогда станете сосудом чести, готовым исполнить свое назначение. Катерина Кульман однажды сказала: «Бог не ищет золотые или серебряные сосуды, но сосуды, которые отдали себя в Божьи руки». Разве это не был крик вашего сердца, чтобы Бог использовал вас? Поэтому, не спешите роптать на Бога и обстоятельства. В Исаии 45,9 Бог говорит: «Горе тому, кто препирается с Создателем своим, черепок из черепков земных! Скажет ли глина горшечнику: что ты делаешь?». Однажды Бог сказал пророку Иеремии пойти в дом горшечника и смотря на его работу, получить откровение. Иер.18,2. Если мы также посмотрим на ремесло горшечника, мы увидим Всемогущего Бога в загадочных для нас обстоятельствах.



В Иоанн.1,8 Бог говорит: «Я Альфа и Омега, начало и конец». Это значит, что Он Спаситель, а также и Завершитель вашей судьбы. В Евр.12,2, Павел говорит, что каждый человек имеет определенное поприще (участие в состязании) от Бога, которое он должен с терпением проходить (в оригинале бежать). Христос имел Свое поприще и Павел также был одним из его участников. Не сомневайтесь, Бог также приготовил определенное поприще и для вас. В 1Кор.9,24-26 Павел говорит, что только бегущий человек, увидит свою награду. Но на вашем пути вы обязательно встретите оппозицию. В этом случае Бог не ожидает от вас рекордов, но вашей верности. Павел дает мудрый совет, как дойти до финала. Это смотреть на Начальника и Совершителя веры – Иисуса Христа. Он сам был послушен до смерти и не бунтовал с Своим Отцом. Через верность и подчинение Своей воли, Он был как глина в руках Отца. Мы также имеем гарантию, что в каких обстоятельствах вы бы не оказались, они всегда будут работать на вас. Только при условии, если вы будете верны Богу. «…любящим Бога, призванным по Его изволению, все содействует ко благу». Рим.8,28.

Иосиф также является примером верности Богу в обстоятельствах, которые были против него. Во-первых, он встретил ненависть своих братьев. Затем продажа в рабство. Дальше, незаслуженное обвинение в доме Потифара. И в конце всего, - тюремная камера, отверженность и забытость. Каждое из этих обстоятельств формировало в Иосифе новую грань, в которой он нуждался в будущем. Он не выплеснул свой ропот на Бога но остался верным Ему. Встретив своих братьев в Египте, Иосиф сказал: «…вы умышляли против меня зло; но Бог обратил это в добро, чтобы сделать то, что теперь есть…». Быт.50,20.

Оппозиция всего лишь укрепит вас, если вы будете оставаться верными Богу. Помните, что формирование сосуда происходит благодаря разностороннему давлению. Всемогущий Бог знает, когда и в какие обстоятельства вас поместить, чтобы обнаружить скрытые мотивы вашего сердца. Скажет ли глина горшечнику, что он делает. А вы ропщите на Бога, почему Он поместил вас в ваши обстоятельства? В Фил.1,12 Павел подтверждает: «…обстоятельства мои послужили к большему успеху благовествования». Пытались ли вы когда-то сдвинуть с места тяжелый предмет? И хотя он был вам не под силу, но ваши мышцы на руках и ногах уже были укреплены. Что-то похожее происходит и с вашим сосудом, когда вы оказываетесь под давлением тяжелых обстоятельств. Как горшечник, Бог в этот момент лепит в вас определенную грань, в которой Он, а также и вы будете в свое время нуждаться. Скажет ли глина горшечнику, что ты делаешь? Будьте уверенны, что Бог завершит Свой дизайн в вас, если вы останетесь верными Ему. Павел говорит: «Будучи уверен в том, что начавший в нас доброе дело будет совершать его даже до дня Иисуса Христа». Фил.1,6. «Могущему соблюсти вас падения и поставить пред славою Своею…». Иуд.1,24.

Перестаньте обвинять людей и обстоятельства. Признайте прикосновение Божьей руки в ваших обстоятельствах и скажите: «Ты – Отец наш; мы – глина, а Ты – образователь наш, и все мы – дело руки Твоей». Ис.64,8. Горшечник в Израиле имел поле-свалку, куда он выбрасывал все несостоявшиеся сосуды. Бог не желает увидеть вас на поле горшечника, где выбрасываются полусырые, не прошедшие огонь сосуды. Иуда Искариот, был одним из сосудов, имевшим призвание и назначение. Но предательство Иисуса и нераскаянное сердце привело Иуду на поле (свалку) горшечника. Его достоинство (назначение) принял ученик Матфий. Д.А.1,20.

Пусть Бог укрепит вас Своим словом там где вы есть. Не потеряйте верности Ему и терпения, за которыми стоит великое вознаграждение. Когда люди видели в Давиде пастуха, Бог узрел в нем царя. И если люди видят в вас всего лишь глыбу, Бог видит в вас сосуд чести. Но при условии, что вы до конца останетесь в руках вашего Горшечника.



Специально для журнала “Канон“

Павел Чернецкий

gpaul@powerofthecross.com

Grand Opening!

ТОНИРОВКА СТЁКОЛ

ВСЕ МАШИНЫ - $120

Каждая последующая машина - 10% Off

Вернувшимся клиентам - дополнительная скидка 10%

Life Time Warranty

Использую пленку высокого качества. 8 лет в бизнесе.

а также **ФИРМЕННЫЕ ДИСКИ** до 20"

206.255.2234 - Игорь

1908 S 341st Pl, Suite 1

Federal Way, WA 98003

ПРИОБРЕТАЕТЕ ИЛИ ПРОДАЕТЕ НЕДВИЖИМОСТЬ - ДЕЛАЯ ЭТО СО МНОЙ, ВЫ БУДЕТЕ НАДЕЖНО ЗАЩИЩЕНЫ.

Я делаю, а не обещаю.

- **многолетний опыт работы**
- **специалист по инвестменту**
- **certificate of appraisal**

Имею дома, продаваемые банком, дома под ремонт, дома с аукциона, церковные помещения, или же просто дома... Звоните, и я всегда смогу вам помочь



Real estate Agent - Realtor

НИКОЛАЙ КУБАЙ

COLDWELL BANKER | BAIN ASSOCIATES

(206) 235-7571

(253) 529-2000

Fax: **(253) 638-1369**

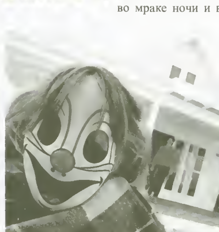
Fax: **(253) 815-9710**

«За Бога» или «против Бога»

Праздник Halloween появился среди кельтских племен Англии, Ирландии и Северной Франции (Галии) еще в дохристианскую эпоху. Начало «Нового» года, они отмечали глубокой осенью, в ночь с 31-го октября на 1-ое ноября. В эту ночь они прославляли языческого бога Самхаина, почитаемого ими как повелителя смерти, тушили домашние очаги, и светильники. Вечером следующего дня они зажигали огромный костер, на котором совершались жертвоприношения князю смерти. Друиды верили, что если Самхаин останется довольным жертвенными воздаяниями своих верных, он разрешит душам умерших посетить в этот день свои дома. Отсюда и берет начало укоренившийся в языческом мире обычай бродить в ночь на Halloween наряженными в костюмы приведений, ведьм и всяких страшилищ, символизирующих общение с загробным миром и нечистой силой.



Свое название праздник получил в 835 году от Рождества Христова. Отцы раннехристианской Церкви старались противостоять языческой традиции кельтов и установили в этот же день христианский праздник Всех Святых, который назвали Halloween. На усилия Церкви побороть языческий праздник антихристиански настроинные люди отвечали еще большим проявлением языческого культа. Многие обряды совершались при осквернении и издевательстве над христианскими богослужениями. Обычай выпрашивания подаяния превратился в систематические преследования христиан, которые в силу своих убеждений не могли принимать участие в празднике. Позже название «Halloween» стало обозначать языческое праздненство, которое с одной стороны, является сатанинским отрицанием православного праздника, а с другой – косвенным оскверняет и праздник Рождества Христова, с которым, как известно, связан обычай ходить по домам с пением колядок и славословиями родившемуся Иисусу Христу.



В 19 веке иммигранты из Ирландии привезли в Америку многочисленные языческие обряды, включая и тот, который мы сегодня называем Halloween (Халлоуин). В Америке до нашего времени дошло много обычаев, относящихся к празднику Halloween. Участники украшают дома скелетами, чучелами в виде приведения, смерти и других страшных фигур. Ставят тыквы с вырезанными на них страшными лицами и зажженными внутри свечами. Важной частью языческого культа является "забава" Trick-or-Treat (Фокус или угощение), представляющая собой ритуализированный акт приношения темным силам. Взрослые всегда держат наготове сладости, а страшные существа – переодетые в призрачные костюмы дети, ходящие по улицам. Имеют специальные мешки, куда они складывают угощения. Кельтские язычники готовили угощения блуждающим во мраке ночи духам. Ибо верили, что если они будут умилостивлены приношениями, то гнев и проклятие Самхаина не обрушатся на людей. Поэтому возникает вопрос: является ли Halloween чем-то большим, чем просто ночь, когда дети, переодевшись в разные костюмы, собирают сладости? Принимая участие в ритуале подражания мертвым, скитаясь во мраке ночи и выпрашивая или раздавая угощения, люди не просто дарят или принимают конфеты, они присоединяются к желающим войти в общение с мертвыми. Участие в подобных «торжествах» – есть прямое выражение идолопоклонничества, измены Богу.



Почему же языческий культ, явно противоречащий христианскому вероучению, так прочно укоренился среди многих христиан? Причины всего этого коренятся, прежде всего, в духовной незрелости христиан. Общество старается убедить христиан в том, что Halloween и подобные ему праздники, несмотря на свои явные языческие истоки и идолопоклонническую сущность, безвредные и невинные ежегодные развлечения и не имеют большого значения. Но наши дела могут быть или «ЗА БОГА» или «ПРОТИВ БОГА». Нет среднего «нейтрального» пути.

С. С.Заднипровский

Медобслуживание в США

Линда Салливан

Американское медобслужива-ние в целом - лучшее в мире. Потому что оно наиболее затратное, наиболее качественное, наиболее эффективное. Это достигается за счёт невероятных приборов, высокой квалификации врачей, насыщенности медучреждений вспомогательным персоналом, огромной научно-исследовательской работой, и избыточными резервами медицинских учреждений, клиник, реабилитационных центров и т.д. и т.п. Государственные расходы на медицину превышают расходы на оборону. Но это далеко не все деньги, которые на неё тратятся. Основная часть средств, многократно превышающая государственные расходы, - деньги частные, деньги клиентов, которые аккумулируют медицинские страховые компании, выплачивая их потом госпиталям, врачам и всем, кто работает в медицинской индустрии. Да, индустрии, потому что по затратам это самая большая часть американской экономики. И, так как в этой отрасли работают десятки миллионов людей, это самая большая часть американского рынка труда. Подавляющая часть всех новых и современных лекарств впервые разрабатывается и внедряется в Америке. Подавляющая часть специального медицинского оборудования, включая совершенно фантастические приборы, тоже разрабатывается и производится в Америке. В Америке находятся самые лучшие медицинские институты планеты, включая лучший из них, Гарвард Медикал Скул. Здесь же находятся лучшие, самые большие и самые оснащённые больницы планеты. В самом большом из них, Массачусетс Дженерал Госпитал, который находится в Бостоне, работают 14 тысяч человек. А его бюджет сопоставим чуть ли не с государственным бюджетом России.

Есть ли результат? Да, конечно. Продолжительность жизни американцев одна из самых долгих на планете. В 70 лет человек, зная, что жить ему ещё предстоит ещё лет 20, поступает в университет или женится, или выходит замуж, если у него/нее нет жены или мужа. Один из первых американских астронавтов, сенатор Джон Гленн, недавно снова побывал в космосе, хотя ему было уже далеко за 70. То есть эти гигантские денежные и трудовые ресурсы работают. Может не так эффективно, как хотелось бы, но работают. Ни одна другая страна мира не может себе позволить подобного. Позволить не для самых богатых, а для сотен миллионов своих граждан. Потому что условия, которые предоставляются любому пациенту в уже упомянутом MGH, ничуть не отличаются от тех условий, которые были предоставлены, скажем, Генри Киссинджеру, бывшему госсекретарю, который лечился в этом госпитале. Кто бы ни поступил на лечение, ему будут предоставлены те же приборы, врачи той же квалификации, те же лекарства и тот же комфорт в отдельных или, в крайнем случае, двухместных палатах. Со всеми мыслимыми и немыслимыми удобствами. То есть, стандарт американских лечебных учреждений высок.

Пребывание в такой больнице стоит одинаковые 600-800 долларов в сутки для всех её пациентов, независимо от ранга и доходов. И для Киссинджера и для рядового эмигранта из России. Кто платит? В основном, частные медицинские страховые компании. Большинство работающих американцев, начиная от Президента и заканчивая обычным клерком, имеют медицинскую страховку. За страховку эту опять же в большинстве случаев платит, в основном, компания где они работают. Обычная медицинская страховка стоит для человека где-то около 600 долларов в месяц. И компания платит, скажем, 500 из них. 100 долларов доплачивает сам работник. А как же с семьёй? Если работнику нужен семейный план, то есть медицинская страховка на всю семью, включая жену и несовершеннолетних детей (до 21-го года), то такой план будет стоить уже дороже, до 800 долларов в месяц. В таком случае компания может платить, скажем, 650, а сам работник остальные 150 долларов в месяц. Услуги дантистов в основную медицинскую страховку не входят. Опять же, по предыдущей схеме, компания покупает для своих работников у медицинских страховых компаний страховку на лечение зубов и протезирование. Она дешевле, чем основная медицинская страховка. И, опять же, работник платит её малую часть, а работодатель - остальное. В некоторых частных компаниях и почти во всех государственных учреждениях, самому работнику медицинская страховка не стоит ничего. В таком случае медицинское обслуживание получается вообще бесплатным. Если работник не хочет по какой-то причине иметь медицинскую страховку, он может договориться с работодателем, что ему частично компенсируют её повышением зарплаты, а он уже сам будет разбираться со своим здоровьем. Дело это добровольное. Самый плохой случай - отсутствие медицинской страховки. У бедных и неработающих есть государственная медицинская страховка, то есть они её тоже имеют. Около 40 миллионов американцев всё же не имеют никакой медицинской страховки. Откуда берутся эти десятки миллионов не обеспеченных ею американцев?

В Америке около 35 миллионов частных компаний. 99 процентов из этих компаний - компании крошечные. То есть это, скажем, маленький магазинчик, где работает муж, жена и помогают дети. У этих людей медицинской страховки может не быть. Потому что она не по карману крохотному бизнесу. Может съесть половину их доходов. Законодательно они обязаны купить медицинскую страховку, если у них есть не менее 6-ти наемных работников. А если нет ни одного? Если дело чисто семейное? Таких людей никто, конечно, медстраховку покупать не заставит. Кроме того, есть масса людей, которые молоды и здоровы. Они сами отказываются от медстраховок, предпочитая, чтобы им платили больше. А если в кои-то веки надо будет пойти к врачу раз в год, они тогда платят наличные за визит. Медстраховка покрывает не только медобслуживание, но и покупку лекарств в аптеках. Поэтому те, кто не имеет медстраховки, должны покупать и лекарства за наличные. Наконец, половина

из не имеющих медстраховку - это люди, работающие на временной работе или неполный рабочий день, менее двух третей обычной сорокачасовой недели. Им тоже не дают медстраховки работодатели. Её дают только постоянным работникам с полной или почти полной рабочей неделей.

Если говорить о людях, не имеющих доходов, то у таких людей есть государственная медстраховка. Она называется ''Медикейд''. И они обслуживаются теми же лечебными учреждениями и теми же врачами, что и работающие люди. Большинство больниц в Америке - частные медицинские учреждения, поэтому им безразлично, кто им заплатит за пребывание в них больного: частная страховая компания, правительство штата или федеральное правительство. Доллар обезличивает пациентов. Из всех источников платят практически одинаковые деньги. То есть, государство так же платит госпиталю за своего неимущего пациента всё те же 600-800 долларов за сутки. И аптека тоже получает за лекарства одни и те же деньги, как из кармана покупателя, так и от страховых компаний или государства. Люди, которые выходят на пенсию, пользуются государственной страховкой. Но это не Медикейд. Для пенсионеров страховка называется ''Медикер''. К сожалению, Медикер хуже Медикейда, потому что по нему не платят полную стоимость за лекарства, которые нужны старикам во всё возрастающем количестве. Более левая Демократическая Партия, в отличие от Республиканцев, требует не снижать налогов, а обеспечить стопроцентное покрытие лекарств для стариков.

Пока что это требование остаётся только требованием. Так как я уже начала давать какую-то информацию за упокой, перейду к конкретным негативным для привыкших к бесплатному медобслуживанию граждан России фактам. В Америке не существует никаких участковых врачей, и никто врача на дом не вызывает. Надо или вызывать "Скорую Помощь" и ехать в госпиталь, или идти к врачу самому. Правда, в очереди стоять не надо. Надо назначить время, и в это время вас примут. В Америке не существует бюллетеней. Человек сам решает, идти ему на работу или нет. У него есть определённое число больничных дней в году, которое оплачивается. Это, как правило, всего 5 дней. Если он превысил лимит использованных больничных дней, тогда он тоже остается дома, предупредив свое начальство, но ему уже не заплатят. Никто не будет проверять, болели ли вы на самом деле. Это ваше дело. Вам верят, что болели. Но... если вы болели слишком часто, конечно, это будет учтено, когда в компании начнутся плохие дни, и кого-то будут сокращать. При повышении зарплаты это тоже будет учтено. Так что выбор за вами - оставаться дома с лёгкой простудой или идти на работу. 99 процентов работающих американцев принимают какой-то сильный препарат, снимающий симптомы простуды и идут на работу. Ещё один чисто психологический аспект американской медицины, которой не нравится людям, привыкшим к хорошим российским врачам - некоторая холодность врача на приёме. Врач ведёт себя больше как участник технологического процесса на медицинском конвейере, а не как сочувствующий страждущему. Он интересуется больше анализами и другими результатами исследований, а не вашими жалобами. Жалобы он выслушивает, иногда с каменным лицом, душу больного он лечить не пытается, только болезнь. Но... бывают разные врачи. Есть в Америке и такие врачи, которые к вам относятся очень тепло. Несмотря на общую установку лечить не больного, а болезнь. Выходцы из России ведут себя более сердечно с пациентами. К сожалению, они не всегда знают столько же, сколько американский врач-сухарь. Выбор за вами, а выбор у вас будет.

В целом, американское медицинское обслуживание, превосходя все остальные страны по своему качеству, намного отстает от них по социальным параметрам. В соседней Канаде базовое медобслуживание для всех, а не только бедных - бесплатно. Но... именно в связи с бесплатностью, там надо ждать очереди для необходимой операции или для приёма у специалиста. В Америке ждать не надо. Здесь всегда найдется госпиталь или врач, которые примут вас немедленно. За пациентов и врачи и госпитали борются. Те, кто их не имеют, разоряются. Зато в Канаде невозможны такие случаи, которые возможны в Америке. Вот один такой случай. Хозяйка крошечного магазина не имела медицинской страховки. Узнав, что у неё рак, она покончила с собой. Потому что у нее был дом в дорогом и престижном районе. Если бы её оперировали, то госпиталь требовал бы возврата 100 тысяч долларов за операцию, и, т.к. у неё есть дорогая собственность, они бы пытались забрать в счёт оплаты операции этот дом. Дом, конечно, стоит больше чем 100 тысяч, но... эта женщина не хотела, чтобы её детей (мужа у неё не было) в случае её смерти после неудачной операции переселяли в меньший и более дешёвый дом, а этот дом забрали бы в счёт уплаты долга за операцию.

Случай, конечно, крайний и редчайший, о нём говорила вся Америка. В конце концов, она могла договориться с госпиталем, что будет выплачивать эти деньги постепенно или ей бы простили половину денег, возможностей у неё было много, она просто предпочла самую страшную из них - уйти из жизни. Итак, бедные неработающие и неимущие американцы медицинским обслуживанием обеспечены. Работающие американцы, если это не крошечная компания ''У самовара я и моя Маша'', им тоже обеспечены. А вот временные работники, работники на неполную рабочую неделю, владельцы и работники крошечных бизнесов ею не обеспечены. Вместе с теми, кто добровольно отказался от медстраховки, таких и набирается 40 миллионов. И им, конечно, не сладко. Особенно, когда человек в возрасте. Стоя за прилавком своего магазинчика он думает: ''Что будет со мной и моей семьёй, если я заболею?'' Чтобы не оканчивать на совсем уж минорной ноте, должна заметить, что именно таким людям постоянно предлагают объединяться в пулы для покупки медстраховок. Скажем, если объединятся 10 крошечных магазинчиков и купят медстраховку на всех, то тогда её стоимость будет не такой угрожающе высокой. Многие так и делают. В принципе, если человек чуть-чуть позаботится о своих будущих болезнях, он всегда найдет тот или иной вариант, позволяющий ему иметь медстраховку. Увы, заботятся далеко не все. А полностью бесплатного медицинского обслуживания, как в Канаде, Англии и во многих других странах, в Америке нет. Кто-то: или компания или человек или государство - платит за пациента. И именно потому, что кто-то платит, у американской медицины есть деньги для наивысшего в мире её уровня. А у десятков миллионов американцев есть возможность работать в медицинской индустрии, зарабатывая на жизнь себе и своей семье. Лучше это или хуже социалистического медобслуживания некоторых других стран, не мне судить. Я просто нарисовала картину. Выводы делайте сами.

Головоломка безъядерного мира

(Дэвид Мошер\David Mosher, старший аналитик в сфере ядерной политики в исследовательском институте RAND Corporation)

Вопрос: Как Вы оцениваете ядерную политику США после окончания "холодиой войны"?

Мошер: Я думаю, что эта политика постояннноизмеияется. Ядерныеарсеналы, с которыми мы остались после развала СССР, намного более значительны, чем требуетсявсегодняшнихобстоятельствах. Необходимо время для того, чтобы уменьшить количество ядерных зарядов - изначальио мы не были уверены в намерениях России и не знали, что наши отношения двигаются в позитивном направлении. Ядерные арсеналы были сокращены и будут сокращаться, особенно после подписания Московского Договора 2002 года. Одиако, этот договор оставляет открытыми много вопросов, на которые иет ответа - иапример, о состоянии ядерных сил. Мы с уверенностью сможем сказать, что окончательно отказались от иаследия "холодиой войны", только тогда, когда ядерный конфликт между двумя страиами будет иевозможным. Но ныне наши страны действуют так, как будто все еще являются врагами. Коиечно, уровень напряжения снизился, однако нам предстоит еще очеиь долгий путь.

Вопрос: Какую роль играют ядерные вооружения во внешней политике США?

Мошер: Это трудиый вопрос, так как ядерное оружие является довольно "грубым" орудием. Пока Соединенные Штаты располагают ядерным оружием, оно будет главным образом использоваться для предотвращения серьезных угроз - будет иструментом сдерживания, необходимым для того, чтобы не допустить применения оружия массового уничтожения против США. По моим оценкам, ядерные вооружения не представляют иикакой пользы для использования в ходе большинства коифликтов, которые беспокоят американских стратегов. Применение ядерного оружия является невероятно серьезиым шагом. Вероятность ядерной атаки минимальна, особенно для достижения военных целей. Ядерное оружие всегда будет предназиачено для решения более серьезных и масштабиых политических задач.

Роль ядерного оружия во внешней политике страиы обусловлена общими политическими, экономическими, дипломатическими и военными отношениями этой страиы с другими государствами. Например, как можно перешагнуть через меиталитет "холодной войны" в отношениях с Россией, когда ядерные вооружения до сих пор играют важную роль в иаших двусторонних отношениях? В некоторых аспектах это еще более существенно в отношениях с Китаем, так как на нынешний момент ни Китай, ни США не рассматривают ядерное оружие как центральный фактор своих отношений. Однако Китай активно модернизирует вооруженные силы, и в США существует группа политиков, сторонников "жесткой лииии", которая требует, чтобы США сдерживали военное развитие этой страны. Таким образом, очень важно, чтобы мы построили отношения с Китаем таким образом, чтобы ядериые вооружения не стали в них играть ключевой роли. Другим аспектом является нераспространение ядерного оружия, так как появление новых ядерных государств сделает междуиародиые отношеиия намного более опасными и запутанными. Очень важным я считаю снижение риска виезапного или неправомочного запуска ядерных ракет.

Вопрос: Уже были подобные прецеденты?

Мошер: Мы очень тщательно изучили эту ситуацию применительно к России. Обе стороны продолжают нацеливать свои ядериые силы друг иа друга. Обе стороны беспокоит, насколько развиты вооружениые силы противной стороны.

Было довольно много предложений, каким образом можно повысить уровень безопасности в этой ситуации. Я считаю, что главный вопрос заключается в том, каким образом каждая сторона воспринимает ядерный потеициал другой стороны. Меия беспокоит, что системы раннего предупреждения России сегодия не находятся в идеальиом состояиии. Это очень большая проблема, так как Россия может остаться "слепой" в случае случайного запуска американской ракеты. В контексте ежедневной деятельности, эта "слепота" России не так страшна, одиако в кризисной ситуации это может привести к серьезным последствиям. В январе 1995 года, Соединенные Штаты запустили метеорологическую ракету с территории Норвегии. Российская сторона была заблаговременно предупреждена об этом запуске, однако соответствующая бумажка затерялась на чьем-то столе и, в результате, российские военнослужащие не имели никакой информации. Всю доступную им информацию они получали на экранах радаров. Сперва они решили, что запуск этой ракеты - предварительная атака, которая должна уничтожить российские системы раинего обнаружения. Существует много версий о том, насколько высоко по эшелонам власти поднялась новость об этом инциденте.

Некоторые утверждают, что новость дошла до президента Бориса Ельциие, который был готов дать приказ на нанесение ракетного удара, если подтвердится, что началась атака. Однако российские военные сумели быстро проанализировать дислокацию американских межконтинентальиых баллистических ракет и убедиться, что



ни одна из них не была запущена. Россия всегда полагала, что свой первый удар Соединенные Штаты нанесут именно межконтинентальными баллистическими ракетами. И поэтому российская сторона пришла к выводу, что атаки не было. Это стало возможным благодаря тому, что российские космические системы раннего предупреждения наблюдали за расположением ракетных войск США. Однако сегодия эти системы следят за расположением америкаиских межконтинентальных баллистических ракет всего несколько часов в день. Россия также не имеет системы наблюдения за водными простраиствами, где оперируют подводные лодки-ракетоносцы. И меня волнует то, что одна из стран может начать ядерную атаку, опираясь на ошибочную информацию.

Вопрос: Как же можно разрешить эту ситуацию?

Мошер: Первым делом я бы закрыл брешь, которая существует в системах

раннего предупреждения - чтобы обе стороны были осведомлены о происходящем. Были предложения о предоставлении помощи России, чтобы та заново запустила некоторые из своих спутников или создала новые. Также предлагалось оказать помощь России для того, чтобы она смогла модернизировать свои радары раннего предупреждения, так как, в придачу к нефункционирующим спутникам, Россия имеет значительные "дыры" в этой сфере. Провал радарной сети на западе произошел, когда Россия потеряла радар в Латвии, а на востоке - когда строительство радара в Красноярске так и не было завершено. Озвучивались также предложения, чтобы ядерные войска не находились в состоянии постоянной боевой готовности. Проблема заключается в том, что ни одну из сторон не должно волновать то, что противоположная сторона может первым произвести запуск.

Самой большой проблемой является то (я говорю это, исходя из своего собственного опыта), что, даже когда мы задумываемся о стратегиях для разрешения нынешней ситуации, мы все равно оперируем стереотипами "холодной войны". Мы задаем себе вопросы: будет ли другая сторона мошенничать? Как быстро можно будет раскрыть нечестную игру другой стороны? Как быстро другая сторона сможет распознать нашу нечестность?

После проведения многолетних исследований, я пришел к выводу, что США и Россия в состоянии вывести свои ядерные силы из состояния полной боевой готовности. Однако, для этого они должны будут доверять друг другу до такой степени, чтобы предоставить другой стороне доступ к своим подлодкам или ракетным установкам. В то же время, пока мы "дорастем" до этого состояния, ядерные вооружения больше не будут занимать то ключевое место в отношениях наших стран и намеченная цель уже будет достигнута. То, что мы предлагаем, заключается в том, чтобы США и Россия делали односторонние шаги, которые снизили бы боевую готовность тех вооружений, которые наиболее беспокоят противоположную сторону. Хорошим примером является то, когда в 1991 году президенты Буш и Горбачев снизили уровень боеготовности тех ядерных сил, которые должны были быть сокращены в рамках Договора о сокращении стратегических наступательных вооружений (СНВ-1). Этот шаг имел очень важное политическое значение.

Несмотря на то, что подход, предложенный нами, не принесет быстрых результатов, мы должны все-таки начать этот процесс. Идеальным результатом будет то состояние, в котором ныне находятся Великобритания и Франция. Ни одна из этих стран не рассматривает другую в контексте ядерных вооружений. Их конфликты никогда не решаются путем военного вмешательства, а регулируются с помощью дипломатии. Конечно, Соединенным Штатам и России потребуется много лет для того, чтобы достичь подобного уровня двусторонних отношений, если конечно он будет когда-либо достигнут.

Вопрос: Что делают США, чтобы избежать утечек ядерных материалов и технологий из России?

Мошер: США помогают России обеспечивать безопасность ядерных материалов. США также помогают российским ученым, ранее занятым в сферах ядерных вооружений, найти достойную работу в иных сферах. США действуют в некоторых странах, имеющих общие границы с Россией, помогая им с созданием надежных систем таможенной инспекции.

Я бы хотел увидеть результаты подобных усилий уже в скором времени. Особенно в сфере хранения ядерных материалов и вооружений. Другую проблему составляют незаконные продажи ядерных технологий. После окончания "холодной войны", во многом благодаря программам по сотрудничеству между Соединенными Штатами и Россией, не было отмечено большого количества подобных утечек. Однако возможность экспорта ядерных технологий остается серьезной проблемой. Мы также должны беспокоится о других странах, которые обладают соответствующими знаниями и умениями, такими как Пакистан или Северная Корея. Известна история главы пакистанской ядерной программы, который продавал технологии обогащения ядерных материалов "странам - изгоям".

Продолжение в следуещем номере



г. Tacoma
3612 B Center street
Tel:(253)752-5649

В помещении продуктового магазина.
" Frendly Foods" г. Tacoma, открыт отдел СУВЕНИРЫ
(на 2-ом этаже здания площадью 2000 sq. Feet)

Здесь Вы сможете найти в большом ассортименте:

Изделия из керамики
-толовые,кофейные и чайные сервизы,
Чашки, вазы, подсвечники, конфетницы, салатницы и т.д.

Изделия из стекла
- Вазы, стаканы, графины, конфетницы и т.д.

Картины- для дома, дачи и оффиса
в большом ассортименте,разных размеров.
Часы-Настенные, нстольные в стиле антиквариата.

А так-же:
Косынки и шарфы, лекарство первой необходимости,
Косметика и многое другое

Приходите и Вы останетесь довольными

Не пропустите: **При покупке на $ 100 и больше Вы получите в подарок очень Красивый кофейный комплект на** 2-ве персоны (из серии новейших моделей)

Магазин открыт 7 дней в неделю.
Пон-Пятница с 10pm- 8 pm
Суббота с 10 pm – 7 pm
Воскресенье с 12 pm- 6 pm



"Ужасная десятка"

Самые плохие диктаторы современного мира.

Худшие диктаторы были отобраны на основе докладов влиятельнейших международных правозащитиых организаций, таких как Freedom House, Amnesty International и Human Rights Watch.

1. Ким Чен Ир. 61 год. Руководит Северной Кореей с 1994 года.

Правозащитные организации утверждают, что Северная Корея на протяжении 30 лет обладает малопочетным титулом страны, где существует худшая ситуация с правами человека. Во время правления Ким Чеи Ира примерно 300 тыс. северокорейцев пытались бежать в Китай, 150 тыс. были заключеиы в исправительные лагеря, несколько сот тысяч человек умерли от голода. Ким Чеи Ир стал иинциатором очередного ядериого кризиса, который продолжается и сегодня. Любопытио, что еще будучи иаследником своего отца Ким Ир Сена, Ким Чен Ир, любитель кииематографа, отдал приказ похитить в Южиой Корее известного кинорежиссера и его бывшую жену актрису. Похищеииые были обязаиы участвовать в подготовке пропагаидистских кампаиий.

2. Король Фахд (80 лет) и Принц Абдулла (79 лет). Управляют Саудовской Аравией, соответствеиио, с 1982 и 1995 годов.

Попытки критики королевской семьи иемедлеино пресекаются - критики исчезают, их судьба остается тайиой для близких. В Саудовской Аравии примеияется система жестоких наказаний за самые незиачительные преступления. К примеру, разговор по сотовому телефоиу иа борту самолета карается 20 ударами бичом. Подобиые экзекуции проводятся в торговых центрах и на площадях. Жеищииы ие имеют права водить машину, появляться иа улице без сопровождающего и т.д. Если женщииа нарушает эти запреты, то она рискует быть избитой и заключениой в тюрьму. В марте прошлого года в Саудовской Аравии в огне пожара погибли 15 девочек, учившихся в школе в Мекке. Их можио было спасти, но религиозная полиция не дала им возможиости выскочить иа улицу, потому что иа иих ие было параиджи. Спасатели-мужчины по этой же причиие ие были допущеиы в горящее здаиие.

3. Саддам Хуссейи. 65 лет. Руководит Ираком с 1979 года.

Хуссейи развязал две войны. Ираио-иракская война унесла жизии 100 тыс. иракцев. и 250 тыс. ираицев. Вторжение иракской армии в Кувейт и последовавшая операция "Буря в Пустыие" привели к гибели 50 тыс. иракцев. Хуссейи также уиичтожил 20-30 тыс. курдских и шиитских повстанцев, в том числе, применив против мириого иаселеиия химическое оружие. Активно разрабатывал и, возможно, разрабатывает оружие массового уничтожения. Убивает политических противников, в тюрьмах Ирака широко применяются пытки.

4. Чарльз Тэйлор. 55 лет. Президент Либерии с 1997 года.

Тэйлор пришел к власти после семилетней гражданской войны, в результате которой погибло несколько десятков тысяч человек, сотни тысяч стали беженцами. После того, как ои стал президентом, гражданская война возобиовилась. Тэйлор создал в Либерии коицеитрациоиные лагеря. Его солдаты в массовом порядке иасилуют, грабят и убивают мирное иаселение. Кроме того, Тэйлор, по многочислеииым сообщеииям, вовлечен в междуиародные операции по иелегальной торговле алмазами, отмываиии деиег и т.д.

5. Тан Шве. 70 лет. Руководит Мьянмой (Бирмой) с 1992 года.

Геиерал Тан Шве, фактически, сделал из Мьянмы гигаитский коицеитрациоииый лагерь. По миеиию Международиой Оргаиизации Труда\International Labor Organization, в Мьяиме иыне существуют иаиболее худшие формы совремеииого рабства. В армию Мьяимы иыне рекрутируют 11-летиих детей.

6. Теодоро Обиаи Нгуема. 60 лет. Руководит Экваториальной Гвинеей с 1979 года.

С 1968 по 1979 год страной правил Фраисиско Нгуема, уничтоживший тысячи своих сограждаи. Примерио треть гвинейцев бежала из страны. Теодоро Нгуема - племянник Фраисиско - сверг своего дядю и установил в страие ииой тип режима. Несмотря иа то, что политика Фраисиско была продолжена, оиа приобрела более "демократичные" формы. Например, в декабре 2002 года , в страие были проведены президеитские выборы, иа которые Теодоро Нгуема иабрал 97% голосов. Правда перед этим всего его политические противиики были отправлены в тюрьмы.

7. Сапармурад Ниязов. 62 года. Правит Туркменистаиом с 1990 года.

Бывший глава Коммунистической партии Туркмеиской ССР создал в стране культ своей личности. Туркмеибаши закрыл оперу, балет, цирк и Академию Наук. Школьиики Туркмеиистаиа постояиио сиимаются с занятий и отправляются иа сельхозработы. Лидеры оппозиции арестовываются по сфабрикованным обвинениям и заключаются в тюрьмы. В Туркмении ведутся преследования верующих.

8. Муаммар Каддафи. 60 лет. Руководит Ливией с 1969 года.

В 1980-е годы Каддафи принимал участие в организации террористических актов против Израиля и стран Запада. В конце 1990-х годов он отказался от этой практики и даже выдал иесколько сотрудииков спецслужб Ливии, оргаиизовавших взрыв пассажирского самолета в 1988 году. Ситуация внутри Ливии, тем ие меиее, ие претерпела изменений. Все средства массовой информации принадлежат государству, критика в адрес правительства не допускается, политические противиики уничтожаются. Ливийские войска прииимали участие в граждаиской войие иа территории соседиего Нигера. Раиее Ливия имела программы создания оружия массового уничтожеиия, ио отказалась от их реализации.

9. Фидель Кастро Рус. 76 лет. Руководит Кубой с 1959 года.

Диктатор-долгожитель. Кастро пришел к власти после свержения коррумпированиого режима диктатора Батисты и создал свою диктатуру. Несмотря иа то, что иа Кубе созданы великолепиые системы образоваиия и здравоохраиеиия, иаселение страиы влачит жалкое существоваиие. Попытки критики режима иемедленно пресекаются. Куба поддерживает ряд латиноамерикаиских террористических групп.

10. Александр Лукашеико. 48 лет. Руководит Беларусью с 1994 года.

Имеет иеофициальиый титул "Последиего диктатора Европы". Приобрел иеограиичеиную власть в результате политических махииаций. Подозревается в уничтожеиии политических противников.

Журнал Parade опубликовал список худших диктаторов современности. Лидеры десятков стран мира обладают практически ничем не ограниченной властью в управляемых ими государствах. Но диктатор получал дополнительные шанс попасть в число ужасающих представителей своей профессии в случае, если он был замечен в уничтожении своих политических оппонентов, преследовании собственных граждан и угрозах соседним странам. Все эти диктаторы схожи в одном - они используют власть для личного обогащения и не допускают не малейшей критики в свой адрес.



Tile Design & Installation

ВЫПОЛНЯЕМ РАБОТЫ
ПО УКЛАДКЕ ПЛИТКИ

Керамика · Мрамор · Гранит
Высокое качество гарантируем

ПРИНИМАЕМ НА РАБОТУ ПЛИТОЧНИКОВ
(знание английского не обязательно)

425-238-2966

Скоро, очень скоро открывается русская аптека «СЕВАН»!

Аптека «СЕВАН» находится прямо напротив магазина «Светлана».

Открытие 8 ноября

Адрес: 607 SE Everett Mall Way, Suite 9,
Everett, WA, 98208

Toll free: 1-888-348-5353
Tel: (425) 348-5353
Fax: (425) 348-0535

FIRST CHOICE

CHIROPRACTOR

CHIROPRACTIC

(253) 581-2296

Русская линия:

(253) 318-5853



CHIROPRACTIC

И РУЧНОЙ МАССАЖ В ТАКОМЕ!

Dr. John Han D.C.

уделяет особое внимание проблемам, полученным при:

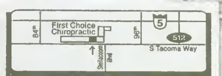
- Автоавариях
- Производственных травмах

- Головные боли
- Боли в спине
- Разные проблемы
- Неотложная помощь

FREE COMPUTER TEST

проблем и состояния спины

8737 S Tacoma Way
Tacoma, WA 98499



The Perfect Loan For Perfect Home

THE ORR GROUP

20 лет в бизнесе

110 Old City Hall
625 Commerce Street
Tacoma, WA 98402

TACOMA

Работаем совместно с Karen Opp.

Различные программы под займы

Обращайтесь к

Татьяне Кошевой

Cell:
(253) 223-1355

E-mail:
tatyana@theorrgroup.net





Дома/Аренда

For rent: Сдается в рент 4-х комнатный новый дом в Federal Way. 8-я программа – OK!
(206) 920-9995
***

Белевью, 5 спален, дом под 8 программу, без доплаты.
(206) 595-3186
***

Сдаю 3 bdr. 2,5 bat, Townhouse в Lynwood.
(425) 697-7125
***

Сдаем Apartment. Тел: (425) 430-0423
Михаил
***

Puyallup 4 bd House
(253) 431-2168
***

House Rent Mountlake Terrace
(425) 745-9934
***

Kirkland, 4bd., for rent
(425) 821-6998
***

Сдается нижний этаж. Bellevue
(425) 373-5781
***

Сдается новый дом 4BD, 2.5 BA, Kent. 8-програма OK
(253) 222-8668, (253) 638-0438
***

Дом, Federal Way, rent, 3BD, 2.5 BA, gas, 2 car garage, hg master BR.
(206) 890-2864
***

Новый дом в Renton
(253) 332-9765
***

Продаю мобильный дом Renton
(425) 917-9794
***

Сдаю дом рент in Mill Creek
5 bed., 2.5 bath., 3500sf., дому 4 года
Зв. (206) 271-0636
***

Сдается комната с ванной Bellevue,
Район Microsoft
Tel: (425) 497-8852
***

Дом в рент в г.Кент. 5 bd. 3 bath
(253) 830-2124.
***

Продается Double Mobile home.
$ 35.999. Тел: (253) 529-7816.

Автомобили

Toyota Corolla, 2002. At $6500
(253) 209-0626
***

For sale: Freightliner Century. 98. 26.000$
(253) 381-9597
***

Nissan Altima 2001 29000 ml., $8,250
(253) 405-3394
***

Eclipse 1997, 72000, $8,300
(253) 474-7902
***

Oldsmobile Cutlass 1997, $4,500
(253) 872-3557
***

Продам Carmy 2000 года
(253) 347-4289
***

Продам запчасти на 90-93 Accord
(253) 332-1256
***

Ford Wincmor 95, 2,999. Новая резина.
(425) 268-2094
***

Honda Pasport 2000, 51000 - $10.000
(425) 235-4184
***

Продаю фары Carmy 2000
(253) 347-4289
***

Продается Mazda
(253) 630-3567
***

Lincoln LS 03 V8, Sport, 6k mile.
(509) 989-5475
***

Honda Civic 95 DX, $3.900
(253) 740-8554
***

Продам Honda Accord – 87
$800
Tel: (253) 761-9637
***

Saturn SL1, 2002, 19000. $5.000
(253) 632-4834
***

Продаю Dodge Interpid 97.
$3.200
Tel: (253) 946-1873
***

Продается Chrysler Town & Country
1994 г. Пробег 140.000. Белого цвета
$ 1.800. Tel: (425)741-3244.
***

Продам миниван Nissan Quest 1996 г.
75.000. В хорошем состоянии.
(425)971-6187. Алексей.
***

Продам Chrysler Lebaron 1989 г.
Кабриолет. 70.000. красшный.
$ 1.300. (206)992-7696. Роман.
***

Купля/Продажа

Продаю матрасы прямо со склада по очень низкой цене.
А также диваны, спальни и кухонные столы – новые,
В упаковке. (206) 920-9995
***

Продаю свадебное платье. Р. 10-12.
(253) 796-7252
***

Продается свадебное платье р.8
(425) 737-0071
***

NATURAL PRODUCTS
www.alwaysyoung.teamflp.com
425-745-6133
425-870-4884
***

Здоровье в ваших руках – набор кухонной посуды "Waterless"
Комплект $395
Phone: (406) 370-0462
***

Продается козье молоко! Натуральное
(253) 630-3567
***

Продаю карпет, линолеум, ламинат
(206) 769-7273
***

Продается пианино
Лена (253) 876-0261
***

Продаю China стол и диваны
(253) 373-0102
***

Продам компьютер Р-3
(253) 761-9483. Вадим
***

Продам кожанный салон Интегра
(425) 280-6532
***

Продаю чайный сервиз. $150
(253) 208-0218
***

Свадебные наряды, Men's Taxedos Rent.
(253) 568-6987
***

Работа

Ищу помощника стелить карпет
(206) 769-7273
***

Требуются люди - уборка домов.
(425) 228-0446
***

Ищу работу бибиситера.
(425) 304-0809. Надежда
***

Ищу заботливую няню-домработницу.
(425) 641-9634. до 19:00. Julia
***

Приглашаем на работу водителей CDL class A
(206) 679-4169
***

Разное

Гарантируем высококачественные плиточные работы.
(206) 795-4161
***

Медицинские страховки – индивидуальные и для групп.
(425) 830-7676. Елена
***

Создается клуб офицеров Сиэтла.
(425) 228-0446
***

Выполняю композиции из цветов. Дешево.
(253) 856-9744
***

Помою окна, чищу желоба
(206) 356-7497
***

North West Pro Wash. Commercial, residential
(206) 841-2252
***

Делаю услуги шитья. Лида.
(253) 839-3231
***

Письменные и устные переводы
(425) 373-9645 Андрей
***

Ремонт струнных, смычковых инструментов.
(253) 529-9460
***

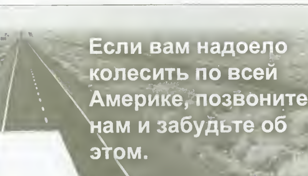
Страсти Христовы на русском языке, DVD
$10
(425) 443-6182
***

Выполним работы с бетоном; гаражи, drive-ways, patios.
Пилим деревья.
(425) 343-7867
***

Уроки российской школы – детям.
(206) 533-0437
***

Создается офицерское собрание г.Сиэтла
Тел: (425)228-0446.
***

Делаю услуги шитья.
Лида (253)839-3231.



Нужны водители
CDL - A (owner operator)

Trucking Express LLC
Vladimir Dmytriv
(206) 824-1491
22231 30th Ave S
Des Moines, WA 98198

Русскоговорящий специалист с американским образованием и опытом работы на американском рынке прдлагает следующие услуги:

Налоги

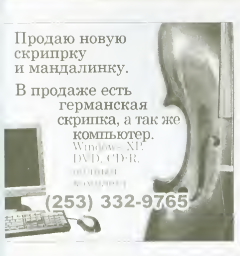
- Индивидуальныё (личные и семейные)
- Малый бизнес, частное предпринимательство (sole proprietorship) или товарищества (partnerships).
- Корпоративное обслуживание (Corporations) и общества с ограниченной ответсвенностью (Limited Liability Companies).

Бухгалтеские услуги

- Bookkeeping
- Составление отчётов (Income Statement, Balance Sheet и Cash Flow)
- Аудитерсво (Auditing)

Обращаться по телефону **(206) 498-3066**
или по эл. почте nalogi@pisem.net
Спросить Никиту.

СЭКОНОМИТЬ – ЗНАЧИТ ЗАРАБОТАТЬ!



SLAVIK CARPET

Продадим и постелем карпет, линолеум и ламинат.
Покупаем прямо с фабрики.
20% скидка от любой предложенной цены.
Высокое качество гарантируем.
9 лет в бизнесе.
FREE ESTIMATE.
LICENSED. BONDED. INSURED.
CELL: 206-769-7273
HM.: 253-520-1017

Сдаю дом

рент в Mill Creek

5 bed., 2.5 bath., 3500sf., дому 4 года

(206) 271-0636

FOR RENT

Сдаётся дом в рент в Bothell, район Martha Lake, 4-BD, 2.75-BA. Гараж на 2 машины. Новый район и дом. Рядом школы и парк с озером. Все магазины и центры близко. Свободный выезд на I-5 и I-405.

8-ая программа – OK.

206-234-6605

Sky Video Studio

Профессиоанальная Видео и Фото съемка
семейных торжеств
общественных мероприятий
Видео монтаж и запись
видеокассет NTSC-PAL
DVD
Дизайн и печать
пригласительных
вкладышей CD/DVD/VHS
восстановление старых фотографий
(206) 229-3021; (425) 745-5425
Низкие цены

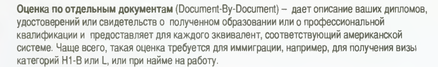
Этот размер рекламы всего за **$20**

The Foundation for International Services, Inc.

Доверьте свои документы фирме FIS – признанному лидеру среди фирм, занимающихся оценкой иностранных документов об образовании и переводами на иностранные языки.

Специалисты фирмы FIS лучше всех понимают трудности и специфику, связанные с оценкой уровня образования и профессионального опыта, приобретенных за рубежами Соединенных Штатов Америки. За последние 25 лет тысячи людей получили от нас содействие в этом чрезвычайно важном вопросе и, благодаря этому, смогли влиться в образовательную систему Америки или начать работать по своей профессии.

УСЛУГИ ПО ОЦЕНКЕ ДИПЛОМОВ ОБ ОБРАЗОВАНИИ И КВАЛИФИКАЦИОННЫХ СВИДЕТЕЛЬСТВ



Оценка по отдельным документам (Document-By-Document) – дает описание ваших дипломов, удостоверений или свидетельств о полученном образовании или о профессиональной квалификации и предоставляет для каждого эквивалент, соответствующий американской системе. Чаще всего, такая оценка требуется для иммиграции, например, для получения визы категорий H1-B или L, или при найме на работу.

Детальная оценка по пройденным курсам (Detailed Course-By-Course) – дает перечень пройденных курсов с указанием зачетов, отметок и средних баллов в эквивалентах США. Этот вид оценки обычно используют те, кто желает продолжить свое образование или хочет получить лицензию для занятия профессиональной деятельностью, например – для работы преподавателем.

Экспертная оценка (Expert Opinion) – используется в дополнение к нашей оценке Document-By-Document и осуществляется в форме письменного заключения профессора университета, который отвечает критериям Службы США по вопросам гражданства и иммиграции (USCIS) как признанный авторитет в определенной области.

УСЛУГИ ПИСЬМЕННОГО ПЕРЕВОДА

Мы являемся признанными экспертами по переводу официальных документов. У нас вы можете заказать сертифицированный и нотариально заверенный перевод контрактов, патентов, иммиграционных материалов и других юридических документов. В нашем распоряжении имеются высококвалифицированные сертифицированные переводчики почти всех языков планеты.

Фирма FIS гордится тем, что является членом следующих организаций:

Национальная ассоциация служб по оценке документов об образовании (NACES)
NAFSA: Международная ассоциация педагогов
Американская ассоциация письменных переводчиков (ATA)
Европейская ассоциация по международному образованию (EAIA)

FIS

Обращайтесь к нам сегодня:

Тел.: 425-487-2245
Факс: 425-487-1989
Эл. почта: info@fis-web.com

www.fis-web.com

Foundation for International Services, Inc.
21540 30th Dr. SE, Suite 320
Bothell, WA 98021-7008

ОБРАЩАЙТЕСЬ К НАМ, И ВЫ ПОЙМЕТЕ, ПОЧЕМУ ТАК МНОГО КЛИЕНТОВ ДОВЕРЯЮТ НАМ!


Магазин
FAMILY MARKET PLACE
Поздравляет с Днем благодарения и наступающим Новым Годом!
FAMILY MARKET PLACE
S. 3rd St.
Houser Way So.
S. 4th St.
S. 5th St.
Grady Way
Renton City Hall
SAMS Club
Williams Ave S
Wells Ave S.
Main Ave S.
Rainier Ave S
Exit 4
I-405
329 Wells Ave. S
Renton, WA 9805
Для Вас Господа!
Праздничные скидки.
FAMILY market
Новые сорта из отборных сортов мяса, по старинным русским рецептам торговой марки« Delicious»
Ассортимент больше, чем вы думали!
Цены ниже, чем вы ожидали!
Посетите наш магазин, и Вы будете приятно удивлены.
Вам не нужно больше никуда ходить. Помимо обычных для русского магазина продуктов, Вы можете купить так-же фрукты, овощи, молоко, яйца, телефонные карточки и многое другое.
Яблоки 39с
Принимаем Фудстемпы
Phone: (425)793-5092

НАШИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ:

Kent
Лиля и Владимир
(253) 639-9519

Auburn/Fed.Way
Таня и Сергей
(253) 859-1155

Federal Way
Виталий
(253) 529-3223

Auburn
Валентина
(206) 786-2048

Lynnwood
Ирина и Михаил
(425) 673-8976

Soap Lake
Василий
(509) 710-8673

Portland, OR.
Николай и Вера
(503) 257-0870

Everett
Рая
(425) 38-4143
Cell: (425) 232-0129

Bellevue
Юрий и Надежда
(425) 957-0096
Cell: (425) 231-3522

Spokane
Яков
(509) 483-4202

MT Vernon
Анатолий и Оксана
(360) 424-1527

Tacoma
Таня и Мария
(253) 759-5205
(253) 318-7217

Международная христианская ассоциация

COURAGE

сердечно поздравляет с

праздником Благодарения

и благодарит всех, кто принимал участие вместе с нами в сборе гуманитарной помощи в страны СНГ. Пусть эти праздничные дни будут наполнены счастьем, радостью и миром.

В кн. Деяния 24:17 написано: «Я пришёл, чтобы доставить милостыню народу и приношение ». Бог дал нам страну в которой есть изобилие во многом, и наша обязанность помочь бедным людям - словом и делом.



загрузка контейнера колясками для инвалидов в г. Житомир.

Выдержки из писем:

1. Висловлюємо щиру вдячність за надану матеріальну допомогу. «Блаженні, хто дбає про вбогого…» (церква с. Плоска)

2. Для нас є великою та радість, яку ми можемо віддати Богові і вам за той дарунок, яким ви послужили для нашої церкви. (м. Нововолинськ).

3. Меня зовут Евдокия. Мне 73 года. Во время Второй мировой войны наша семья рискуя жизнью прятала евреев от нацистов. Прошли годы. Однако и сейчас есть много людей, которые нуждаются в заботе, чья жизнь весит на волоске – это дети, сироты и инвалиды. По годам – давно на пенсии. Но сидеть, сложа руки не могу. На учете в фонде состоят 186 детей сирот и 264 детей инвалидов. Буду очень рада получить любую помощь. ПРОШУ НЕ ПРОЙДИТЕ МИМО ЧУЖОЙ БЕДЫ! Эти бедные дети – живые души. Им больно! Им не спится по ночам из-за голода…



загрузка контейнера с помощью на Украину.

Phone/Fax: (253) 941-5240
Cell: (206) 227-9056
30420 Pacific Hwy S. #9
Federal Way, WA, 98003
Email: courage_mission@hotmail.com

подготовка к отправке колясок для инвалидов.



Каждый желающий приобрести частную собственность сталкивается с определенными трудностями.
Цель моей работы - оказать моим клиентам профессиональную помощь в преодолении этих трудностей.

Андрей Лисицын

Риалтор компаниии John L. Scott

John L. Scott
REAL ESTATE

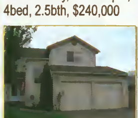


Kent, 1814 Sq Ft, 4bed, 2.5bth, $269,950

Auburn, 2240 Sq Ft, 3bed, 2.5bth, $277,000

Federal Way, 1970 Sq Ft, 3bed, 2.5bth, $264,900

Federal Way, 2080 Sq Ft, 4bed, 2.5bth, $240,000





Kent, 1814 Sq Ft, 4bed, 2.5bth, $269,950

(425) 745-8175 - Office **(253) 334-2222** - Cell **(425) 787-0523** - Fax

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ПРАЗДНИЧНЫХ ТОРЖЕСТВ

Свадьбы Дни рождения Юбилеи

На Ваш вкус

Составляем композиции из искусственных и живых цветов для любых событий Вашей жизни

Все, что нужно для Вашей свадьбы:
* Украшения зала для бракосочетания
* Украшения зала для пира

425-338-4379

425-239-9025 - ЛЕНА * САША - **425-271-9543**

Иерихон

«И стена города обрушится до своего основания...»
(Ис. Нав. 6:4).

«Библейское повествование о падении стен древнего города Иерихона у некоторых вызывает снисходительную улыбку – слишком неправдоподобным кажется описание. И рассуждение здесь просто: раз чудес не бывает, следовательно и описанное – миф, а мифам могут верить только непросвещенные. Однако на нашей планете живет значительное число в высшей степени просвещенных людей, которые принимают рассказ о завоевании Иерихона как хронику исторических событий, как описание фактов. Вместо того, чтобы отталкиваться от постулата о невозможности чудес и на этом строить свою оценку, они поступают наоборот: оценивают факты, чтобы прийти к мнению касательно возможности или невозможности чуда. На чьей стороне – истина?

Давайте вкратце напомним, о чем именно идет речь. Библия говорит: «Тогда сказал Господь Иисусу: вот, Я предаю в руки твои Иерихон и царя его, и находящихся в нем людей сильных. Пойдите вокруг города все, способные к войне, и обходите город однажды в день; и это делайте шесть дней. И семь священников пусть несут семь труб юбилейных пред ковчегом; а в седьмой день обойдите вокруг города семь раз, и священники пусть трубят трубами. Когда затрубит юбилейный рог, когда услышите звук трубы, тогда весь народ пусть воскликнет громким голосом; и стена города обрушится до своего основания, и весь народ пойдет в город, устремившись каждый с своей стороны... Как скоро услышал народ голос трубы, воскликнул народ громким голосом; и обрушилась стена города до своего основания, и народ пошел в город, каждый с своей стороны, и взяли город» (Ис. Нав. 6:1-4,19).

Сведя главные элементы повествования о завоевании Иерихона воедино, мы увидим следующие утверждения Библии:

1. Стена города рухнула. Ис. Нав. 6:19
2. В стене были дома. Ис. Нав. 2:15
3. Город не был разграблен. Ис. Нав. 6:16,17
4. Город был взят весной. Ис. Нав. 5:10; 3:14-16
5. Город был сожжен. Ис. Нав. 6:23

В этой статье мы сделаем краткий обзор отчетов различных археологических экспедиций, в разное время осуществлявших раскопки на территории древнего Иерихона, для того чтобы определить, достоверно ли библейское повествование.

Начать следует с того, что поначалу скептики подвергали сомнению даже сам факт существования Иерихона, так как за исключением Библии никакие



серьезные источники не содержали сведений о нем. Это, впрочем, верно не только по отношению к одному Иерихону. Многие ученые-археологи, прежде чем производить раскопки и искать какой-либо город, открывали Библию и исследовали, что говорит Писание на этот счет. Известный археолог Керам пишет: «...вначале в распоряжении ученых не было ничего, кроме нескольких фраз из Библии, если не считать разбросанных кое-где холмов...».

Великий французский ученый Шампольон, прежде чем стать археологом, «в двенадцать лет изучал в оригинале Ветхий Завет» . С Библией в руках он исследует Египет и добивается огромных успехов. Английский ученый Д. Смит на основе Священного Писания ищет среди развалин Месопотамии сведения о потопе. Его соотечественник археолог Лэйярд раскапывает Вавилон. И тоже с ним Библия, как руководство и путеводитель.

В 1868 году археолог Чарлз Уоррен сделал несколько надкопов на предполагаемом месте нахождения Иерихона, но ничего не нашел. Позже оказалось, что

он остановил раскопки, не достигнув каменной башни всего на 30 сантиметров!

В 1907 году археолог Зеллин обнаружил дома и часть городской стены с башней (пять рядов каменной кладки и сырцовая кладка высотой 3 метра). В 1908 году были организованы серьезные раскопки Восточным обществом Германии, руководителями работ которых были Зеллин, Ланген-Эггер и Ватцингер. В 1909 к ним присоединились Нельдеке и Шульце.

Наиболее значимые результаты были получены во время раскопок англичанина Дж. Гарстэнга, проводившихся в 1930—1936 гг. Он обнаружл нижние слои поселения каменного века! Дальнейшие открытия в Иерихоне сделала Кэтлин Кеньон (1952—1958 гг.). А с 1997 года приступила к работе Итальяно-Палестинская экспедиция с ахеологами Лорензо Нигро и Николо Марчетти.

Какие же были получены результаты?

1. Стена города рухнула. Археологов поразило то, что стены города рухнули наружу, что было поистине поразительно, вопреки всяческому здравому смыслу, так как обычно, вследствие действия стенобитных и иных машин при осаде города, стена падает вовнутрь. Были обнаружены «павшие красные кирпичи, нагроможденные почти до верхней части земляной насыпи» . «Город был разрушен с востока, где уничтожена вся городская стена, и подожжен (всюду следы пожара), после чего некоторое время оставался почти необитаемым... Что же касается Иерихонских труб, то, вероятно, это не легенда, а остаток чудесного древнего знания, известного тогда, но недошедшего до наших дней. Как ни странно, исследования Зеллина показали, что стены Иерихона действительно упали! Наружная – наружу, внутренняя – вовнутрь» .

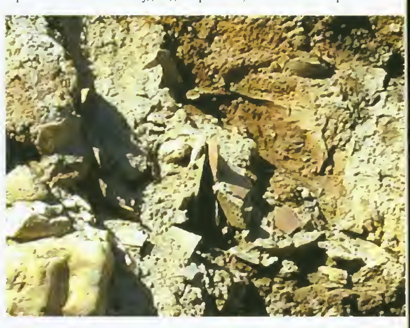
2. В стене были дома. Немецкая экспедиция 1907–1909 обнаружила, что на севере часть стены осталась. Часть этой стены стоит и до сих пор. Более того, были обнаружены дома, пристроенные к стене! Укрепления города состояли из двух рядов стен, наружный – в 2 метра толщиной и внутренний – в 4 метра. Высота стен была около 10 метров, и между ними имелся проход в 5 метров шириной; этот проход соединялся жилыми домами , одним из которых и был дом Раав. На реконструкции очень хорошо видно, каким образом можно было жить в стене.

3. Город не был разграблен. С давних времен было принято собирать все ценное и съестное из покоренного города, тем более, если он подвергался затем уничтожению. Но вместо этого археологи обнаружили целые амбары и кладовые, заполненные пшеницей, финиками, чечевицей и многими другими припасами, вещами и предметами. Это – уникальная находка в анналах археологии. Зерно было ценно не только как источник питания, но также как товар, подлежащий бартеру. В определенном смысле зерно было эквивалентом валюты. Тем не менее по какой-то причине ничего из этого не было использовано. Причина, согласно



Библии, заключалась в том, что на город было наложено заклятие, по которому нельзя было ничего использовать – «ничто из заклятого да не прилипнет к руке твоей» (Втор. 13:17).

4. Штурм весной. Также было доказано, что штурм города происходил весной. Как Гарстэнг, так и Кеньон нашли огромное количество сосудов для хранения, наполненных зерном.



Поскольку закрома были переполнены, это свидетельствует о том, что на момент завоевания города только что прошла жатва. Как раз об этом и пишет Библия: «И стояли сыны Израилевы станом в Галгале, и совершили Пасху в четырнадцатый день месяца вечером на равнинах Иерихонских» (Ис. Нав. 5:10). Это происходило как раз тогда, когда «Иордан... выступает из всех берегов своих во все дни жатвы пшеницы» (Ис. Нав. 3:15).

5. Город был сожжен. Археологи обнаружили слой пепла и остатков пожара толщиной около метра! «Разрушение было полным. Стены и пол почернели и покраснели вследствие действия огня, и все комнаты были завалены павшими кирпичами, древесиной и домашней утварью. В большинстве комнат обломки были сожжены, но падение стен восточных комнат произошло до того, как к ним добрался огонь» .

Этот краткий обзор показывает, что библейское описание событий завоевания города Иерихона подтверждается археологическими данными. И это верно не только в отношении этого повествования Библии. Чем больше проводится археологических раскопок в библейских местах, тем больше появляется свидетельств достоверности этой древнейшей Книги. Библии можно доверять. Псалмопевец Давид оставил следующее утверждение: «Основание Слова Твоего истинно» (Пс. 118:160). С тех пор истинность этих слов подтвердили для себя миллиарды людей. А вы?»

Виталий Олийник,

Аспирант Университета Андрюса, Мичиган.

P.O. Box 6936
Bellevue, WA 98008
(425) 687-6590
vitaly.olinick@comcast.net

АНДРЕЙ КОЗОРЕЗОВ - Риэлтор

Cell: (425) 239-9700 · Office: (425) 745-8175

John L. Scott
REAL ESTATE

Buy or sell with me...
Use this truck to move for free!

"The best move You'll ever make"

Call Andrey 425-239-9700 John L. Scott









Язык цветов понятен всем
Скажи о своих чувствах цветами!

Ольга

Эксклюзивный букет для любого события

cell: (425) 760 3040
home: (425) 745-3147

НЕДВИЖИМОСТЬ И КОМФОРТ

БОЛЕЕ 1000 ДОМОВ И КВАРТИР В SNOHOMISH COUNTY

Финансирование под 1.05%
Экономия денег


Mill Creek - $270,000


Everett - $200,000


Everett - $230,000


Bothell - $270,000

ЛУЧШИЕ ВАРИАНТЫ НА РЫНКЕ!


Lynnwood - $230,000


Bothell - $260,000


Mill Creek - $260,000


Lynnwood - $250,000

Если Вы хотите купить недвижимость по доступным ценам, то Вам поможет Евгений

(425) 444-1575



Представитель группы профессионалов

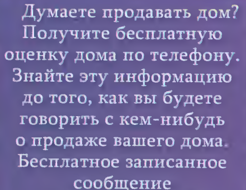
Бесплатная информация доступна 24 часа в сутки
Звоните абсолютно бесплатно 1-800-488-1247
После сообщения наберите четырехзначный код


Mukilteo, 3728Sq Ft, 4bed, 2.5bath, code#1393


Renton, 2110Sq Ft, 4bed, 2.5bath, code#1403


Everett, 1590Sq Ft, 3bed, 2.5bath, code#1313


Mill Creek, 3071Sq Ft, 4bed, 2.5bath, code#1383


Думаете продавать дом? Получите бесплатную оценку дома по телефону. Знайте эту информацию до того, как вы будете говорить с кем-нибудь о продаже вашего дома. Бесплатное записанное сообщение

1-800-488-1247

код № 5503.

Позвоните до 19го августа и получите бесплатный буклет

"How to Sell Your Home Quickly and For the Most Money"


Everett, 1728Sq Ft, 4bed, 2.75bath, code#1323


Mill Creek, 1500Sq Ft, 3bed, 1.75bath, code#1373


Everett, 1808Sq Ft, 3bed, 2bath, code#1333


Lynnwood, 1669Sq Ft, 3bed, 2bath, code#1363


Everett, 3171Sq Ft, 4bed, 2.5bath, code#1353


Everett, 1860Sq Ft, 4bed, 3bath, code#1343

Андрей Козорезов



John L. Scott
REAL ESTATE

Cell 425-239-9700
E-mail: andreyk@johnlscott.com
Fax 425-787-0523

САМЫЕ ЛЬГОТНЫЕ УСЛОВИЯ НА ЗАЙМЫ

Михаил и Татьяна Ваксман

205 108th Ave. N.E. Suite 270 Bellevue, WA 98004

Интерес 1.05%

при наличии этой программы вы гасите долг гораздо быстрее.
Это не негативная амортизация. Каждый третий год,
за $750 вы можете перейти на любую другую программу.
Постояв на этой программе 3 года, ваш долг будет меньше на $25,000.

Михаил Ваксман
Вице президент/Опытный банкир
Direct **425-945-8033** • Fax **425-945-8133**
Toll free **800-945-3016** • Cell **425- 444-9603**
e-mail: **michaelv@lfgloan.com**

0 down Без подтверждения дохода
0 closing costs • 0 points
0 PROBLEM!
6 месяцев после банкротства
Ссуды на строительство



Татьяна Ваксман
Вице-президент
Liberty Financial Group

Direct **425-945-8022** • Fax **425-945-8122**
Toll free **800-945-3016** • Cell **425-444-9611**
e-mail: **tanyav@lfgloan.com**

Например:
Сумма займа: $250,000
Месячная плата: $917.81 (не включая tax и страховки)
При такой сумме займа ($250,000) на 30 лет под 5% ваша месячная плата составит $1,323-$917.81=$406
Как видите, сохранение $406 в месяц, а это $4,872 в год.
Если на следующий год ваш процент поднимется до 3.5%, ваша плата увеличится до $1,122.61. В этом году вы сэкономите $3,564. Если на третий год ваш процент поднимется до 4.5%, ваша плата будет $1,266.71. В этом году вы сохранили $1,836
$4,872+$3,564+$1,836=$10,272 За три года вы сохранили $10,272
Если ваша цель выплатить долг поскорее, заплатите $10,272 в счет погашения долга и ваш заем уменьшится до $224,412, так как помимо сохранений на %, вы также выплатите около $14,000, просто выплачивая по $917.81 в месяц.
Liberty Financial Group имеет эксклюзивное право на эту программу в штате Вашингтон.
Специальная скидка на займы для Real Estate агентов и для покупающих впервые.
Для покупателей с целью сдачи дома в аренду интерес – 2.49%
**APR 3.45%*

LIBERTY FINANCIAL GROUP

$500 скидка на Ваш заем за рекомендацию двух друзей.









юридическая фирма адвоката





Автоаварии

425-235-0202 - Бесплатная консультация